Catalogue no. 13-604-MIE — No. 043
ISSN: 1707-1739
ISBN: 0-662-35524-5

Research Paper

Income and Expenditure Accounts technical series

Trends in provincial and territorial economic statistics: 1981 - 2002

by Joe Wilkinson, Mehrzad Salem, Annette Laurent, Hans Messinger and Brenda Bugge

Income and Expenditure Accounts Division
21st Floor, R.H. Coats Building, Ottawa, K1A 0T6

Telephone: 1 613 951-3640

This paper represents the views of the authors and does not necessarily reflect the opinions of Statistics Canada.

Statistics Canada Statistique Canada

Canada

Trends in provincial and territorial economic statistics: 1981 - 2002

This document contains five articles providing historical analysis of the provincial and territorial economies from 1981 to 2002. It looks at their structural changes from the perspectives of the evolution of industries and the different components of the Gross Domestic Product (GDP).

Ottawa
November 2003

Catalogue no. 13-604-**MIE** no. 43
ISSN: 1707-1739
ISBN: 0-662-35524-5

Catalogue no. 13-604-**MPE** no. 43
ISSN: 1707-1720
ISBN: 0-662-35523-7

Published by authority of the Minister responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry, 2003

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.
♾

106-03691/

Table of contents

Symbols ... ii

Review of personal disposable income ... 1
Introduction ... 1
Summary ... 5
Appendix ... 6

Are some regions more sensitive to business cycles? ... 7
Structural differences in provincial and territorial economies ... 7

Energy industry in Canada: impact on provincial economies ... 13
Introduction ... 13
Energy sector in a Canadian context ... 13
Breakdown by province ... 13
Corporate profits ... 15
Appendix ... 16

Information and communication technologies ... 19
The new economy ... 19
The rise and fall of ICT manufacturing ... 19
Steady growth in ICT services ... 20
Current trends ... 20

A glance at provincial investment in residential structures 1981 - 2002 ... 23
Introduction ... 23
Contribution to final domestic demand ... 23
Residential investment -1982, 1992, 2002 ... 25
Components of residential investment ... 25
New housing investment ... 26
Renovations ... 27
Transfer costs ... 28
Conclusion ... 28
Appendix ... 29

Technical series ... 33

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

. not available for any reference period
.. not available for a specific reference period
... not applicable
p preliminary
r revised
x suppressed to meet the confidentiality requirements of the Statistics Act
E use with caution
F too unreliable to be published

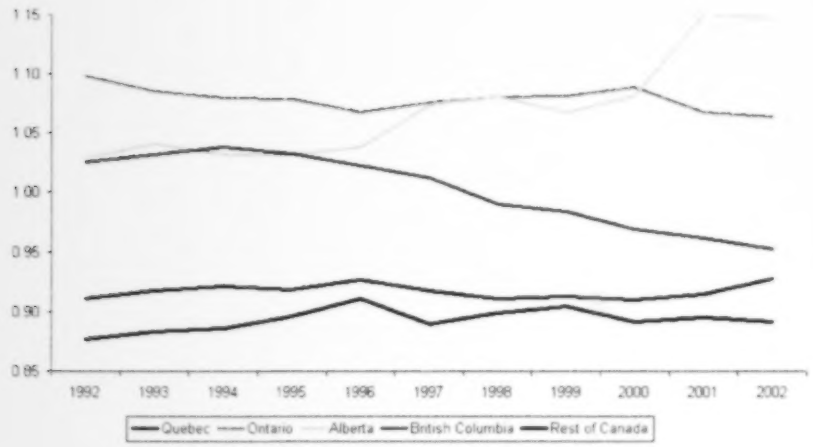
Review of personal disposable income

by Joe Wilkinson

Introduction

Personal income is the sum of all incomes received by residents of each province, including returns for labour and investments, and transfers from the government and other sectors (including old age security payments and employment insurance). Personal disposable income is the amount left over after payment of personal direct taxes, including income taxes, contributions to social insurance plans (such as the Canada Pension Plan contributions and Employment Insurance premiums) and other fees. It is a measure of the funds available for personal expenditure on goods and services and personal saving for investments as well as personal transfers to other sectors of the economy.

Chart 1: Per capita personal disposable income relative to Canada[1]

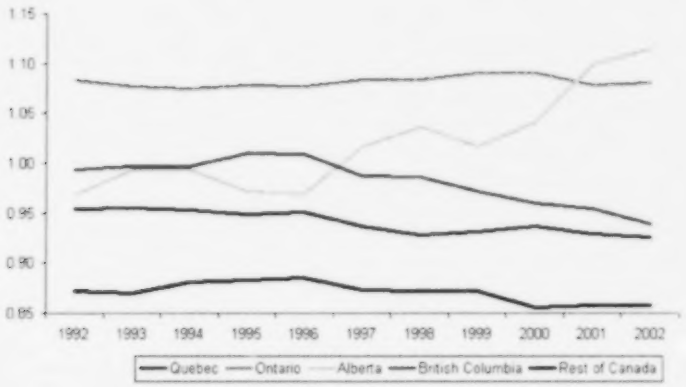


On a current dollar basis, personal disposable income per capita has increased in every province and territory over the past decade (see Appendix Table 1). On a per capita basis, personal disposable income (PDI) has remained relatively constant over the past decade in most provinces and territories relative to the national level as shown above in Chart 1.

Most provincial and territorial residents have similar amounts to spend on goods or services or to invest in savings on a relative basis. However, Albertans and British Columbians have seen their relative positions change. Albertans' share of PDI has expanded, while British Columbia's residents have seen their relative position deteriorate. British Columbians' PDI is now less than the national average on a per capita basis.

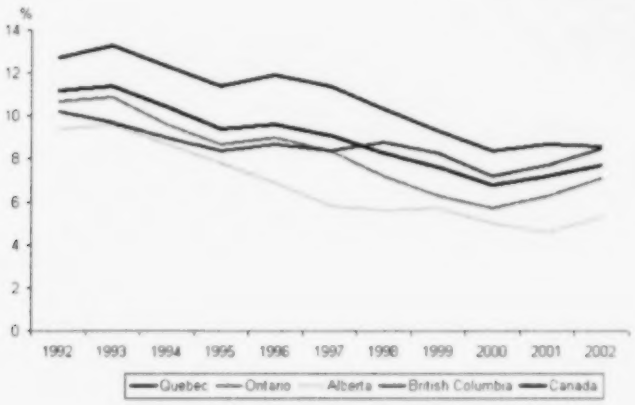
1. *This is a ratio of per capita personal disposable income by province to the per capita personal disposable income of Canada.*

Chart 2: Wages, salaries and supplementary labour income per employee relative to Canada[2]



Labour income per employee relative to the national average shows a pattern very similar to PDI. In Alberta, there has been growth in employment in goods-producing industries relative to service industries, notably construction, manufacturing, mining, and oil and gas industries. Average incomes in the mining, and oil and gas industries, in particular, are significantly higher than in other industries. In British Columbia, growth in employment in services-producing industries has been greater than in goods-producing industries. From 1997 to 2002, service-producing industries' salaries per employee in British Columbia were about 80% of goods-producing industries. During this period, employment in service-producing industries increased 10.6% while employment in goods-producing industries decreased 5.5%.

Chart 3: Unemployment Rate



In addition to the impact of labour income, PDI per capita can also be influenced by the unemployment rate and the participation rate. As the unemployment rate decreases, a greater percentage of the labour force is earning labour income and this would increase PDI on a per capita basis if other factors remained constant. The

2. This is a ratio of wages, salaries and supplementary labour income per employee by province to wages, salaries and supplementary labour income per employee of Canada.

unemployment rate in Alberta fell over the entire period and the pattern of change was similar to the pattern of change for Canada. Over the period the unemployment rate in Alberta fell 4.1% while it fell 4.5% for all of Canada. As Alberta's change in unemployment is similar to Canada's, the impact of PDI per capita was limited.

In British Columbia, unemployment fell from 10.2% in 1992 to 8.5% in 2002. Relative to the rest of Canada, this was a smaller decline in unemployment and as a result, the change in unemployment in British Columbia is a factor which influenced its relative decline in PDI per capita.

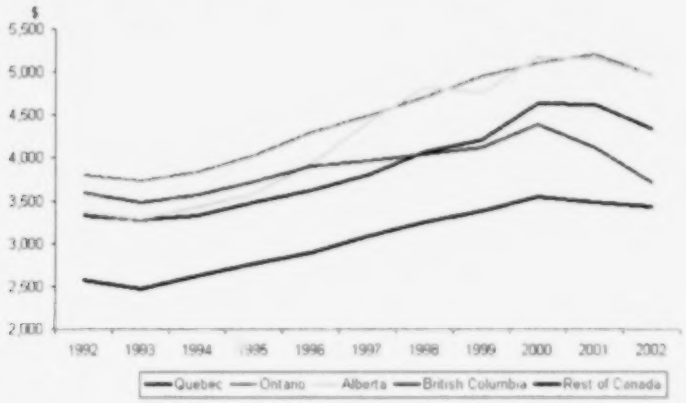
Table 1: Participation rate

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
						%					
Quebec	62.5	62.2	62.3	62.1	61.9	62.1	62.6	62.8	63.2	63.6	65.1
Ontario	67.3	66.8	66.0	65.6	65.6	65.8	66.0	66.6	67.2	67.3	67.8
Alberta	72.2	71.7	72.1	72.3	72.3	72.1	72.5	72.6	72.2	72.3	73.0
British Columbia	66.9	66.7	67.2	66.3	65.7	65.6	64.9	65.1	64.9	64.1	64.9
Canada	**65.7**	**65.4**	**65.2**	**64.9**	**64.7**	**64.9**	**65.1**	**65.6**	**65.9**	**66.0**	**66.9**

The participation rates[3] indicate that in Alberta there is greater percentage of the population who are part of the labour force. As a result, on a per capita basis, PDI would be greater as the percentage of the population who would generate current labour income is greater. In British Columbia, the participation rate is falling and there are less people as a percentage of the population who can generate current labour income over the period. While Alberta's participation rate is high, it has remained relatively stable over the period and it should not have impacted its change in PDI. However, British Columbia's falling participation has impacted its PDI.

The participation rate would be affected by an increasing percentage of the population who are retired. From a national accounting perspective, amounts received by retirees as pension or other forms of retirement income are not considered current income but a drawing down of savings (or wealth) from past periods.

Chart 4: Direct taxes per capita

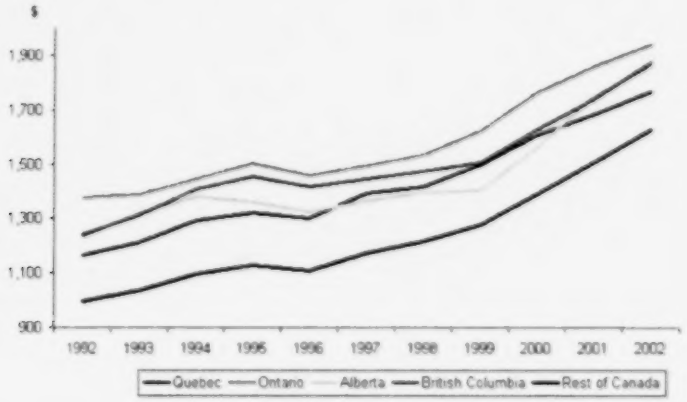


Direct taxes, such as income tax, are deducted from personal income to derive disposable income. The taxes are influenced by the trend in income, the tax base, and by changes in its composition. They are also affected by

3. *The participation rate for all ages is defined as the total (or civilian) labour force for all ages divided by the total population for ages 15 and over. This data comes from the Labour Force Survey.*

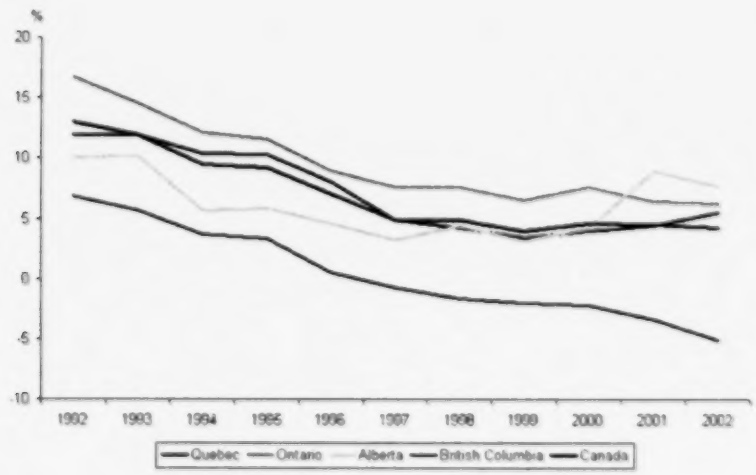
tax rate increases or decreases by provincial and federal governments. The patterns of change in direct taxes on a per capita basis are similar across most provinces. However, in British Columbia, direct taxes per capita have fallen most significantly to almost the same level as at the beginning of the period. This change would have a positive impact on PDI in B.C., particularly at the end of the period where direct taxes in B.C. are falling more rapidly than elsewhere. It would offset some of the effect of the relative decline in terms of wages, salaries and supplementary labour income, increasing relative unemployment and the falling participation rate.

Chart 5: Per capita contribution to social insurance plans



Contributions to social insurance plans (such as the Canada Pension Plan contributions and employment insurance premiums) are also deducted from personal income to derive disposable income. As with direct taxes, the provincial patterns of change in contributions to social insurance plans are similar. They are not responsible for the relative changes in PDI.

Chart 6: Personal savings rate



Personal saving is the amount left after deducting personal expenditure on consumer goods and services and personal transfers to other sectors from personal disposable income. Saving can be used for investment purposes (both financial and non-financial) as well as to reduce outstanding debt; in other words, to accumulate wealth.

The personal saving rate is defined as personal saving expressed as a percentage of personal disposable income. Most of the provinces have shown a similar propensity to save. But, British Columbia's personal saving rate is markedly different. Since 1997, British Columbians have been spending more than their current personal disposable income on consumer goods and services and transfers to other sectors. In other words, they are dis-saving.

Table 2: Total net worth per capita

	1999
	$
Newfoundland and Labrador	46,726
Prince Edward Island	85,456
Nova Scotia	73,391
New Brunswick	71,702
Quebec	87,280
Ontario	107,561
Manitoba	82,877
Saskatchewan	96,053
Alberta	106,634
British Columbia	125,264
Canada	**100,156**

Accumulated wealth[4], which includes retirement saving from prior periods, is a potential source of funds which can be drawn upon to supplement current income in order to finance current personal expenditure. When drawn upon, this source of funds appears as dis-saving in the national accounts, and takes the form of reductions of assets in the financial transactions account. This source of funds for pensioners is their retirement income. On a per capita basis, residents of British Columbia had the largest pool of personal wealth from which to draw in 1999.

Summary

Changes in wages, salaries and supplementary labour income have the most significant impact in terms of the relative shifts in PDI. More employees in Alberta work in industries where wages, salaries and supplementary labour income are higher. In British Columbia, there has been a shift to employment in industries where wages, salaries and supplementary labour income are lower (i.e. services industries). Unemployment has affected the relative decline in PDI in British Columbia as it has fallen less than elsewhere. In addition, the participation rates have affected PDI in British Columbia where a falling percentage of the population is generating current labour income. On a per capita basis, personal spending by British Columbians has grown faster than current incomes. Under these circumstances, spending can be sustained by drawing down personal wealth. As populations age in all provinces, spending funded by drawing down wealth rather than spending funded from current income is becoming more evident.

4. Data are taken from the 1999 Survey of Financial Security. Accumulated wealth or net worth is calculated by summing all assets and subtracting all liabilities on a per capita basis. While provincial data is available from this survey occasionally, estimates of wealth for each sector on a national basis are published quarterly. Available on CANSIM: tables 378-0003 to 378-0007.

Appendix

Table 1: Personal disposable income per capita

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
						$					
Newfoundland and Labrador	13,362	13,697	13,930	14,275	14,237	14,348	14,857	15,719	16,593	17,441	18,274
Prince Edward Island	14,611	15,303	14,903	15,274	15,221	15,460	15,730	16,662	17,603	17,905	18,956
Nova Scotia	15,359	15,637	15,657	15,955	15,909	16,435	17,142	18,016	18,779	19,607	20,123
New Brunswick	14,547	14,872	15,017	15,569	15,688	15,960	16,705	17,562	18,298	18,772	19,189
Quebec	15,498	15,819	15,902	16,247	16,478	16,704	17,134	17,899	18,941	19,671	20,662
Ontario	18,698	18,704	18,659	19,087	18,987	19,594	20,327	21,218	22,685	22,977	23,692
Manitoba	16,018	16,034	16,254	16,730	17,243	17,181	18,022	18,505	19,344	19,967	20,739
Saskatchewan	14,189	14,615	14,582	15,605	16,486	15,684	16,367	17,258	18,013	18,643	19,004
Alberta	17,514	17,941	17,920	18,265	18,468	19,563	20,321	20,943	22,526	24,755	25,539
British Columbia	17,448	17,781	17,939	18,268	18,185	18,431	18,611	19,300	20,188	20,683	21,201
Yukon Territory	20,767	20,419	21,400	21,742	22,000	23,188	23,094	24,871	27,500	28,400	29,567
Northwest Territories	..	..	..	..	..	..	..	25,878	28,550	30,122	33,463
Nunavut	..	..	..	..	..	..	..	22,815	24,607	26,893	27,862
Northwest Territories and Nunavut	17,419	19,750	18,923	19,075	19,235	20,074	20,597	..	..	..	..
Canada	**17,022**	**17,239**	**17,273**	**17,696**	**17,782**	**18,208**	**18,801**	**19,610**	**20,825**	**21,511**	**22,268**

Are some regions more sensitive to business cycles?

Structural differences in provincial and territorial economies

by M. Salem

The industrial makeup of Canada's regional economies is so diverse that most changes in the general economic environment - the rising value of the Canadian dollar, for instance - almost always have sharply differential impacts on provincial and territorial economies. This article explores how the industrial structure of the provinces and territories renders some of them more, and others less, sensitive to business cycles.

This study uses the last recession in Canada (1990 to 1992) to identify industries that tend to amplify a downturn, and those that temper its impact on a province or territory. Next, it examines the industrial structure of the provinces and territories to identify where cyclical industries are over-represented and which jurisdictions tend to depend more on non-cyclical industries that have secular growth paths.

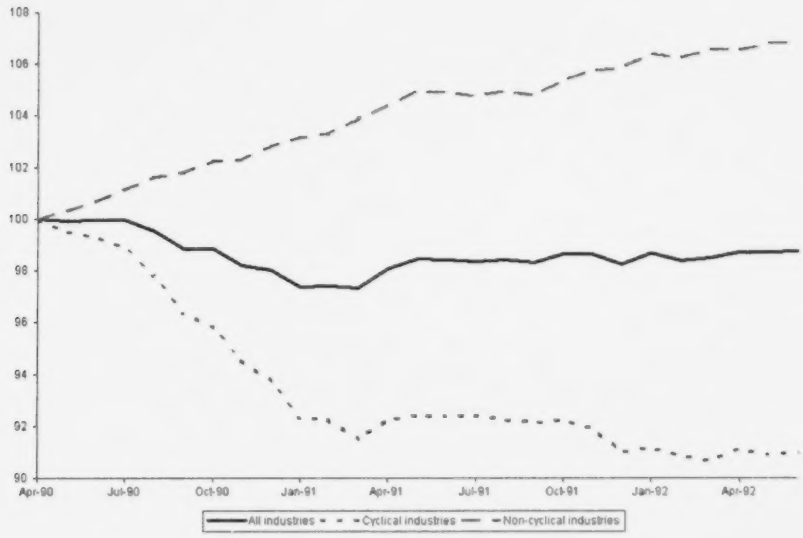
The analysis suggests that regions in which a high proportion of gross domestic product (GDP) originates from non-cyclical industries will be less affected by a general economic downturn, whereas a province with a high representation of cyclical industries will be impacted more adversely.

Recent data from the Provincial Economic Accounts suggest that, between 1997 and 2000, some provinces (Quebec, Ontario, Nova Scotia and New Brunswick) have seen an increasing share of their provincial GDP coming from cyclical industries, despite the fact that Ontario and Quebec already have the highest proportion of cyclical industries in Canada.

In contrast, jurisdictions that were less dependent on cyclical industries became even less cyclical during this period. These included Newfoundland and Labrador, Saskatchewan, Alberta, British Columbia and the territories.

The last recession in Canada is widely cited as the period between the second quarter of 1990 and the third quarter of 1992, inclusive. Chart 1 depicts the trend of national monthly real GDP, with April 1990=100. This study used a detailed breakdown of real GDP by industry that identifies more than 100 industries to analyse and compare the behaviour of each industry and the aggregate total over this cycle. For simplicity, industries are divided into cyclical and non-cyclical, to the exclusion of marginal or ambivalent cases. Specifically, an industry meets the criterion if its real GDP contracts more than the economy for at least one quarter over the cycle. If an industry's trend lies below the aggregate for three consecutive months, it is considered cyclical; otherwise it is not.

Chart 1: GDP trend of cyclical and non-cyclical industries during the 1990-1992 recession



It is important to do this examination at a fairly detailed level (using a 110 industry breakdown) because industries that are similar in many respects may behave differently over a business cycle. For instance, manufacturing industries are typically very cyclical. But a look at individual industries reveals important differences in how they are affected by a downturn. While most manufacturing industries contracted more than the economy as a whole during the last cyclical downturn, this was not the case for the food manufacturing industry, nor for the computer and electronic product manufacturing industry. Both continued to expand after the economy entered the downturn, and registered solid growth over the entire cycle. The computer and electronic industry was in the midst of a phenomenal technological innovation boom that may have offset recessionary influences of the broader economy[1]. Both industries are classified as non-cyclical, based on the above criterion.

The first step was to designate for this analysis those industries that tend to make a province's economy more prone to a downturn, and those that will likely moderate the impact of future business cycles on the province or territory. Once these industries were identified, the study measured their dominance in each provincial or territorial economy according to the industry group's share of the GDP of the province or territory in 1997 and in 2000.

If non-cyclical industries become more dominant in a province's economy, they would tend to make it more resistant to sharp declines in future business cycles. If cyclical industries occupy a larger share of a province's GDP, they would have the opposite effect.[2]

Table 1 shows how industries making up the national economy have been split into two groups based on the above analysis. In Chart 1, the total real GDP of each group is contrasted with the economy (marked All industries) as a whole over the 1990-92 recession. While the economy experienced a 2.7% pullback at the bottom of this cycle in early 1991, non-cyclical industries as a group expanded by about 4%, while cyclical industries suffered a contraction of about 8%.

1. The industry entered a significant cyclical downturn in late 2000, but this was not part of a broader economy-wide phenomenon.

2. These generalizations depend crucially on the assumption the industries that were cyclical in the 1990-92 cycle will behave similarly in a future cycle.

Table 1

Cyclical ndustries	Non-Cyclical ndustries
Agriculture, forestry, fishing and hunting	Oil and gas extraction
Mining and support industries (exc. oil and gas)	Utilities
Construction industry	Food manufacturing
Manufacturing industries[1]	Computer and electronic product manufacturing
Wholesale and retail trade industry	Pipeline transportation
Transportation, warehousing and storage[2]	Broadcasting and telecommunications
Postal services and couriers and messengers	Finance, insurance and real estate
Motion picture and sound recording industries	Educational services
Publishing, information, data processing services	Health care and social assistance
Professional, scientific and technical services	Public administration
Administrative, support, waste management	
Arts, entertainment and recreation	
Accommodation and food services	
Other services (except public administration)	

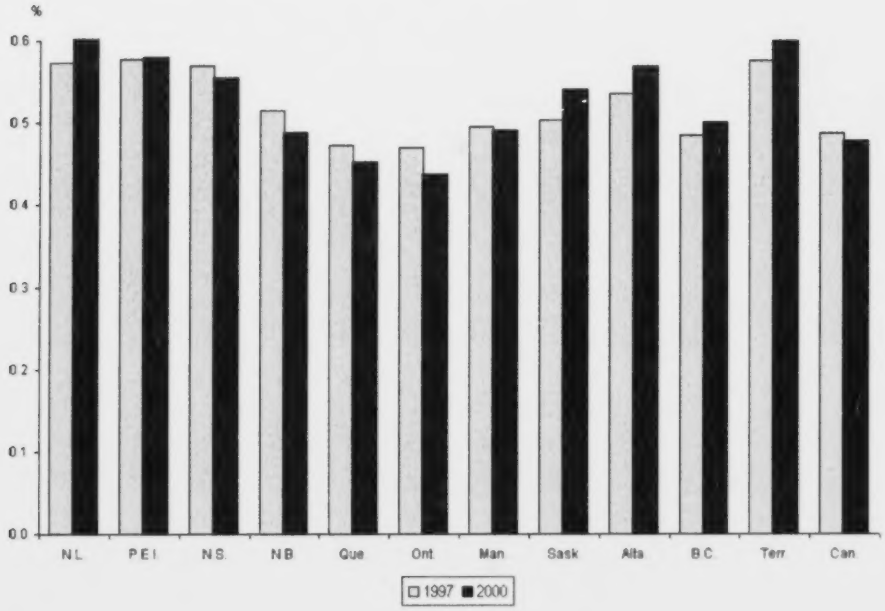
1. Except food manufacturing and computer and electronic product manufacturing that are listed as non-cyclical industries.
2. Except pipeline transport

As the cycle came to an end in September 1992, the two groups had diverged further, separated by about 15 percentage points. What this suggests is that a province or territory whose domestic economy is more based on non-cyclical industries is less likely to experience a sharp contraction in a future business cycle, all else the same. How a province or territory will fare in a future business cycle will depend critically on the proportion of its economy's GDP coming from cyclical rather than from non-cyclical industries.

This study analysed data from Provincial Economic Accounts to show the proportion of GDP coming from non-cyclical industries between 1997 and 2000, the last year this detail is available[3]. Using this data, Chart 2 shows how much of the GDP of each province or territory comes from non-cyclical industries that are likely to grow during a cycle, as suggested by Chart 1. It also shows how the structure of provincial economies changed between 1997 and 2000.

3. The data used to assess the share of cyclical industries in the GDP of provinces and territories is taken from current price input-output tables for reference years 1997 and 2000.

Chart 2: Provinces' and territories' reliance on non-cyclical industries



Less than one-half of the GDP of Quebec and Ontario originates from non-cyclical industries. In contrast, all other provinces and territories are more reliant on non-cyclical industries than the national average. In Ontario, Quebec, New Brunswick and Manitoba - provinces where more than one-half of the GDP originates from cyclical industries - manufacturing is a significant part of the provincial economy. In Ontario and Quebec, more than 20% of GDP comes from manufacturing industries that were classified as cyclical because they under-performed the overall economy for at least one quarter during the 1990-92 recession.

Between 1997 and 2000, provinces in western Canada and the territories became less dependent on cyclical industries. New Brunswick and Nova Scotia followed an opposite trend, as did Quebec and Ontario. Newfoundland and Labrador's economy became considerably more non-cyclical as the Hibernia offshore oil project came on stream and made the industry the largest single source of the province's GDP in 2000, accounting for more than 15%. While the oil and gas industry is well known for its exploration cycles, the extraction industry tends not to follow broad-based business cycles in Canada.

By far the most dramatic structural shift occurred in Newfoundland and Labrador. There, the share of oil and gas extraction in the province's GDP rose from a fraction of 1% in 1997 to more than 15% in 2000. While this certainly bodes well for the province should the economy encounter a downturn, it was partially offset by declines in the share of GDP of two important non-cyclical industries: finance, insurance and real estate (-3.6%) and public education (-2.0%).

The industrial structure of Prince Edward Island's economy did not change greatly. Most noticeable was a 3.5% rise in the share of food manufacturing - a non-cyclical industry - in the province's GDP.

Nova Scotia's economy became slightly more cyclical because the share of its finance industry declined, while at the same time, it saw expansions in several manufacturing industries, such as paper, petroleum and coal products and rubber and plastic product manufacturing. This occurred despite a 2.8% increase in the share of GDP held by the non-cyclical oil and gas extraction industry.

New Brunswick experienced a similar trend. There, cyclical industries such as construction, paper manufacturing, and petroleum and coal products, as well as administrative and support services industries, occupied larger shares of the province's GDP, while many of its non-cyclical industries showed declining shares.

Quebec and Ontario, the provinces with the most cyclical economies, saw more of their GDP coming from cyclical industries in both manufacturing and services. In Ontario, transportation equipment, fabricated metal and machinery manufacturing increased their share of the provincial economy. In addition, professional, scientific and technical services - a cyclical service industry - increased its share of Ontario's GDP to 5%, rivalling the province's retail trade industry in terms of size.

In Quebec, an increasing share of GDP came from cyclical industries in manufacturing, and professional, scientific and technical services and administrative and support services.

In Manitoba, growing shares in a number of cyclical industries were offset by growing shares in a number of non-cyclical industries, as well as contractions in machinery manufacturing and truck transportation, both cyclical industries. The province's structure did not change significantly between 1997 and 2000. Cyclical industries accounted for about 51% of its GDP, about the same as the national average (52%) in 2000.

Saskatchewan, Alberta and British Columbia became substantially more non-cyclical. The change was dramatic in Saskatchewan and Alberta. In Saskatchewan, oil and gas extraction increased its share of provincial GDP by 5.7 percentage points, while in Alberta this industry increased its share by 7.4 percentage points.

In Saskatchewan, the shares of mining and construction declined, as did shares of cyclical services industries, such as publishing, professional, scientific and technical services and administrative and support services.

Alberta's economy became considerably more non-cyclical because of a 7.4 percentage point increase in oil and gas extraction's share of GDP. This was helped by declining shares in cyclical industries, such as wholesale and retail trade and truck transportation.

British Columbia's economy also became more non-cyclical. However, oil and gas extraction played a more modest role, rising only 2.2 percentage points in the province's GDP. Increasing shares for electric power generation, computer and electronic product manufacturing, and significantly lower shares for forestry and logging and construction, were important factors.

The economies of the territories, combined for this analysis, also became more non-cyclical, principally because an increasing share of their GDP came from oil and gas extraction. This was partly offset by a higher GDP share held by mining.

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT
www.statcan.ca

Energy industry in Canada: impact on provincial economies

by Annette Laurent

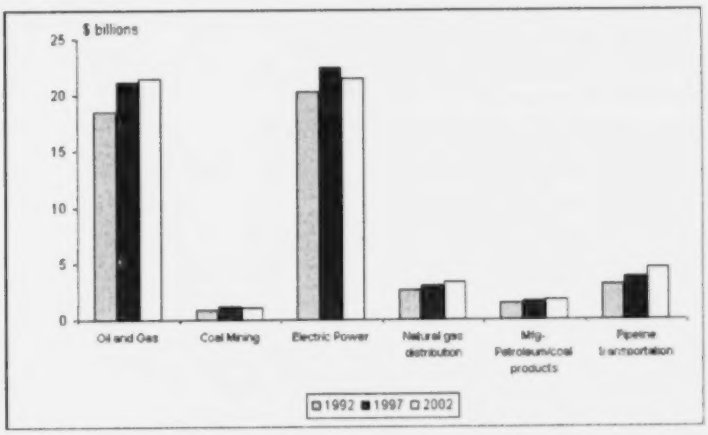
Introduction

Production in the Canadian energy sector[1] accounted for over $53 billion to total GDP in 2002[2], an important contribution. In addition, it also has made significant contributions to the Canadian economy in terms of exploration activity and capital investment. This is especially true in a regional context, where recent changes and discoveries in oil and gas have changed and impacted some provincial economies in a significant way over the last decade. Growth and change over the past years will be profiled and recent events in the sector will be discussed. The impact on provincial corporate profits will also be examined.[3]

Energy Sector in a Canadian context

Graph 1 shows the breakdown of the GDP of the energy sector in constant dollars in Canada for 1992, 1997 and 2002. The sector is typically considered to be composed of six sub-industries: oil and gas extraction, coal mining, electric power generation, transmission and distribution, petroleum and coal products manufacturing and pipeline transportation. As can be seen, for Canada, oil and gas extraction as well as electric power generation dominate energy, while the proportions of the other industries are much smaller. Also, the growth of the oil and gas industry has remained steady between 1997 and 2002, while electric power experienced a slight decline.

Chart 1: Breakdown of the energy sector Canada, 1992 to 2002



Breakdown by province

The regional weight of the energy sector in GDP differs greatly by province or territory. The energy sector is a much more dominant part of the economy in Newfoundland and Labrador, Saskatchewan, Alberta and the Northwest Territories than in the other provinces (Graph 2). The proportion of GDP derived from energy has risen dramatically for Newfoundland, from 5% in 1993 to over 20% of total GDP in 2002. Alberta and the Northwest Territories' proportion of energy GDP have declined over that same period. Energy GDP remained relatively steady over this time period in all the other provinces and territories[4].

---

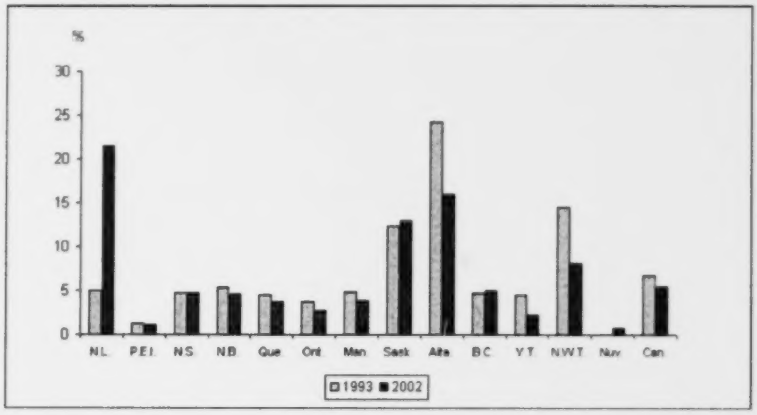
1. For the purposes of this discussion, the energy sector is defined to include: Oil and Gas Extraction (NAICS 2111), Coal Mining (NAICS 2121), Electric Power Generation, transmission and distribution (NAICS 2211), Natural Gas Distribution (NAICS 2212), Petroleum and coal products manufacturing (NAICS 324) and Pipeline transportation (NAICS 486).

2. All figures are in K$97.

3. For all graphs (except graph 1), refer to the tables in the attached Appendix for complete provincial data.

4. Graphs 2 and 3 use ratios expressed in constant dollars, using 1997 as the base year. It would be preferable for this analysis to use ratios expressed in current dollars. However, industry current dollar data, published in the provincial input-output accounts, is only available from 1997 - 2000 at the present time. Therefore, the ratios in this analysis are expressed in K$ and although useful, are somewhat arbitrary and dependant on the choice of base year. This should be taken into account in the interpretation of these results.

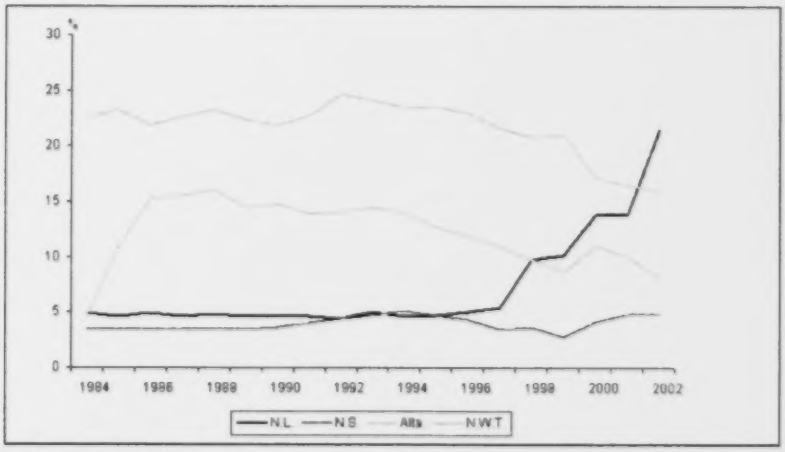
Chart 2: Energy GDP / total province GDP: 1993 and 2002 for all provinces



More detailed examination of the period from 1984 to 2002 shows that some provinces exhibit more volatility than others. Graph 3 shows the energy share of GDP for select provinces and territories. Newfoundland and Labrador, Alberta and the Northwest Territories show the most volatility and change over this period. Although it is not completely evident, some important compositional changes are taking place in Nova Scotia's economy as well.

Newfoundland experienced explosive growth in its energy sector, primarily due to new developments in offshore oil. Its share of energy GDP rose from just 5% to 21.5% of its total GDP. Conversely, Alberta and the Northwest Territories both experienced a decline in their share of energy. Although Nova Scotia did not experience a significant change in the overall growth of their energy sector, the composition changed significantly. Oil and gas extraction experienced significant growth over the past few years, while coal mining has undergone a significant decline.

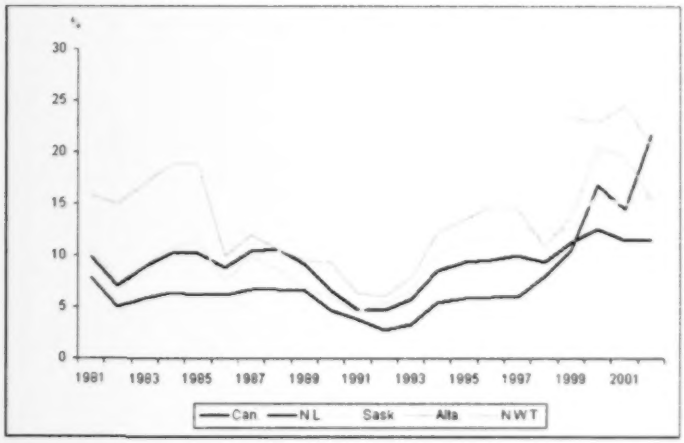
Chart 3: Energy GDP / total province GDP: 1984 to 2002 for selected provinces



Corporate profits[5]

The energy sector influences overall provincial corporate profits. The following graph shows the ratio of corporate profits in nominal GDP for all industries for the period 1981-2002 for selected provinces (that show profits generally higher than the national average). As can be seen, Saskatchewan, Alberta and the Northwest Territories have tended to have higher corporate profits than the national average. Similarly, Newfoundland and Labrador's corporate profits surpassed the national average in 1999, the second full year of Hibernia oil production. Energy prices have fluctuated during this time as well, from the highs of the early 1980s to a low in 1998, rising sharply in 1999 and 2000, falling slightly in 2001, and rising again since. Finally, the corporate profits of the Northwest Territories are influenced in a significant way by the recent developments in the diamond mining industry, and not just the oil industry.

Chart 4: Corporate profits / nominal GDP: 1981-2002 (all industries)



Newfoundland and Labrador has undergone tremendous change in its provincial economy in recent years. This has been primarily due to discoveries and developments in its oil industry, which have provided an enormous boost to its economy. Discoveries of offshore oil led to the construction of the Hibernia oil platform in 1997 and the beginning of oil production. 1998 was the first full year of output, with production soaring between 1999 and 2001 as Hibernia reached its full operation. Subsequent development of the Terra Nova oil field (2002) and White Rose (coming on stream in late 2005 or early 2006) continue to fuel the growth of Newfoundland and Labrador's oil industry. The future looks promising, with recent efforts to revive the Hebron-Ben Nevis oil project.

The composition of Nova Scotia's energy sector has changed over the most recent years, with gas extractions outpacing and replacing the contributions to the economy formerly made by coal mining. During the period 1997 to 1999, the Sable Island natural gas project was in construction, followed by production of natural gas, with increasing output and contribution to exports.

The last couple of years have seen lower natural gas prices and production levelling off after the two years of rapid growth. This particularly affected Alberta and Saskatchewan as well as Nova Scotia. However, the future looks bright, with the promise of new discoveries and planned developments.

5. Corporate profits are defined as the net earnings of privately-held corporations, before taxes.

Appendix

Table 1: Energy GDP / total GDP by province

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nuv.	Can.
							%							
1984	4.9	0.9	3.6	5.6	5.1	4.3	4.3	9.8	22.6	4.9	3.4	4.6	..	**6.7**
1985	4.6	1.0	3.5	5.4	5.1	3.9	4.2	9.8	23.3	5.0	3.5	11.0	..	**6.7**
1986	4.9	1.1	3.5	5.9	5.2	4.0	4.4	9.3	21.9	4.7	3.4	15.3	..	**6.5**
1987	4.6	1.1	3.6	5.6	5.2	3.8	3.9	9.5	22.7	4.9	3.1	15.6	..	**6.4**
1988	4.8	1.1	3.5	5.8	4.9	3.9	4.0	11.0	23.3	4.9	3.1	16.1	..	**6.5**
1989	4.6	1.1	3.5	6.0	4.5	3.5	4.0	10.6	22.4	4.8	3.0	14.5	..	**6.2**
1990	4.6	1.1	3.7	5.9	4.4	3.3	4.0	10.4	21.9	4.8	3.0	14.8	..	**6.1**
1991	4.6	1.1	4.0	5.8	4.6	3.8	4.4	10.5	22.8	5.0	3.4	13.9	..	**6.5**
1992	4.4	1.1	4.4	5.3	4.5	3.7	4.5	11.7	24.7	4.8	3.8	14.1	..	**6.7**
1993	5.0	1.2	4.7	5.4	4.5	3.8	4.9	12.4	24.2	4.7	4.5	14.5	..	**6.8**
1994	4.6	1.2	5.1	5.3	4.5	3.7	4.9	13.1	23.5	4.5	4.2	14.0	..	**6.8**
1995	4.7	1.4	4.7	4.2	4.6	3.7	4.8	13.5	23.6	4.7	4.7	12.7	..	**6.8**
1996	5.0	1.2	4.3	4.8	4.8	3.5	5.1	13.3	23.0	4.8	3.2	11.9	..	**6.7**
1997	5.4	1.2	3.5	5.0	4.6	3.4	5.0	13.5	21.6	4.6	2.7	11.0	..	**6.5**
1998	9.8	1.2	3.7	4.9	4.3	3.1	4.5	14.6	20.8	4.6	2.0	9.8	..	**6.4**
1999	10.2	1.2	2.8	4.7	4.2	2.9	4.3	12.4	21.0	4.6	3.0	8.7	1.0	**6.1**
2000	13.8	1.1	4.1	4.4	4.1	2.7	4.2	12.5	17.2	5.0	3.2	11.1	0.9	**5.6**
2001	13.8	1.2	4.8	4.9	3.8	2.7	4.1	13.3	16.5	5.0	2.9	10.1	0.8	**5.5**
2002	21.5	1.1	4.8	4.6	3.8	2.7	3.9	13.0	16.0	5.0	2.3	8.1	0.7	**5.5**

Table 2: Ratio of corporate profits / nominal GDP by province (all industries)

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nuv.	Can.
								%						
1981	7.9	10.3	8.8	10.2	7.3	10.1	9.2	10.6	15.9	7.8	9.3	..	..	**9.9**
1982	5.0	7.0	6.0	5.5	4.6	6.7	5.5	7.3	15.0	3.7	7.4	..	..	**7.0**
1983	5.8	8.1	7.2	6.5	6.5	9.1	6.9	9.2	17.0	5.2	-3.6	..	..	**8.9**
1984	6.4	8.8	7.7	7.5	7.5	10.4	7.4	10.7	18.8	6.1	-0.7	..	..	**10.2**
1985	6.2	9.2	7.4	7.3	7.7	10.3	8.3	11.4	18.8	6.5	-0.8	..	..	**10.2**
1986	6.2	9.6	7.5	8.4	7.3	10.1	8.2	7.6	10.0	7.5	13.1	..	..	**8.8**
1987	6.7	8.9	8.4	10.9	8.9	11.1	8.9	9.9	12.0	10.3	27.9	..	..	**10.4**
1988	6.7	8.3	8.0	10.3	9.9	11.5	9.1	8.6	10.6	10.4	28.4	..	..	**10.6**
1989	6.6	8.3	7.5	8.5	8.7	9.8	7.6	6.9	9.6	7.8	28.7	..	..	**9.1**
1990	4.7	6.5	5.1	5.8	6.0	7.0	5.4	6.0	9.4	4.6	22.1	..	..	**6.6**
1991	3.8	5.6	3.7	4.0	4.4	5.2	3.7	4.6	6.4	3.6	12.5	..	..	**4.8**
1992	2.8	5.5	3.4	3.5	4.1	5.1	3.3	5.4	6.1	3.8	8.1	..	..	**4.7**
1993	3.3	5.7	4.0	4.0	5.0	6.1	3.5	6.5	7.9	4.6	3.7	..	..	**5.7**
1994	5.4	8.3	5.8	6.8	7.7	9.0	4.9	10.3	12.2	6.7	5.3	..	..	**8.5**
1995	5.9	8.6	6.4	8.6	8.5	10.0	5.2	11.3	13.5	7.0	6.3	..	..	**9.4**
1996	6.0	8.7	6.6	8.1	8.4	10.1	6.4	11.9	14.8	6.7	8.4	..	..	**9.6**
1997	6.0	8.7	7.2	7.4	8.7	10.4	7.8	12.9	14.6	7.2	7.5	..	..	**10.0**
1998	8.0	10.2	7.1	7.4	8.9	10.5	7.7	11.9	10.9	6.3	5.2	..	..	**9.4**
1999	10.5	10.9	7.9	9.3	10.9	12.2	8.1	12.8	13.9	7.7	3.4	23.4	12.6	**11.3**
2000	16.8	10.6	9.4	9.5	10.7	12.4	8.8	16.0	20.4	8.7	5.6	22.9	12.9	**12.6**
2001	14.5	10.8	9.9	8.8	9.6	10.7	8.4	14.9	19.7	8.5	7.9	24.6	8.4	**11.5**
2002	21.7	9.7	9.5	8.8	10.2	11.8	8.8	15.9	15.3	7.8	4.8	20.6	5.0	**11.5**

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT
www.statcan.ca

Information and communication technologies

by Hans Messinger

The new economy

Explosive demand for cell phones, personal computers and internet access over the past decade propelled the growth of industries producing ICT (Information and Communication Technologies) goods and services. Services account for the largest share of the ICT sector (about 80% in 2002) and have expanded steadily over the 1997-2002 period examined. ICT services include telecommunications (by far the largest component), pay and speciality TV, software publishers, information services, data processing services, computer systems design and repair services.

The manufacturing of ICT products is heavily concentrated in central Canada with output mostly exported abroad. These industries produce electrical and electronic equipment including computers, office and business machines, telecommunications equipment, semiconductors and electronic components, broadcasting and other wireless communications equipment, instruments for navigation, measurement medicine and control and communications and energy wire and cable.

Years of stellar growth ended abruptly in late 2000 as global demand for investment in ICT infrastructure waned. This had a devastating effect on many ICT manufacturers. The ICT boom and subsequent "Tech-Wreck" in 2001-02 had a significant impact on the economic performance in central Canada vis-à-vis other provinces and territories.

The rise and fall of ICT manufacturing

Ontario accounts for more than half of all ICT manufacturing in Canada. Quebec and Ontario combined make up over 85 percent of this industrial sector, while much of the balance is located in British Columbia and Alberta.

The rise and fall of ICT manufacturing was most pronounced in Quebec where output in this sector shot up 136% from 1997-2000 then tumbled to 58% of its 2000 peak by the end of 2002. This had a profound impact on Quebec's manufacturing sector. In 1998 and 1999 ICT industries contributed approximately 40% of overall manufacturing growth. The effect of the "high-tech meltdown" was devastating, dragging down an otherwise growing manufacturing sector in 2001 and chopping half the growth in the 2002 recovery. Producers of telecommunications equipment represent the dominant ICT industry expanding nearly two and half times in Quebec from 1997-2000. In the subsequent two years, however, output fell 41% in 2001 and a further 33% in 2002.

In Ontario the effects of the high-tech meltdown on the ICT manufacturing were somewhat less dramatic, but the gains and pains were severe for selected industries. From 1997-2000 the GDP of ICT manufacturing industries shot up 116%, led by producers of semiconductors and electronic equipment where output expanded threefold. During the slide in 2001-02, the effects were hardest felt by producers of telecommunications equipment where the value of output in 2002 was a mere 17% of its 2000 peak. This had a rippling effect on fabricators of electronic components. With the exception of communications and energy wire and cable, other ICT industries fared relatively well over this period.

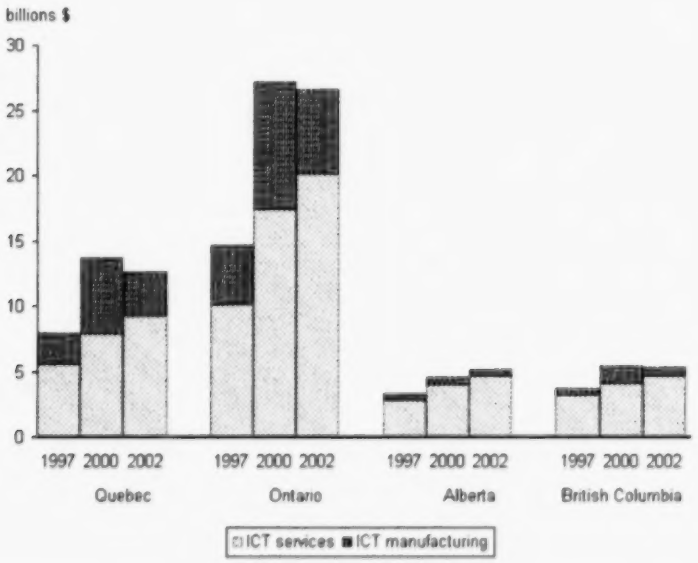
ICT Manufacturing in British Columbia is concentrated in the production of semiconductors and electronic components and computers and peripherals. These two industries were responsible for more than tripling the output of this sector between 1997 and 2000. By the end of 2002, output was less than half of the 2000 peak. Telephone apparatus is the dominant ICT industry in Alberta. With the exception of a 19% slide in 2001, output of ICT manufacturing was relatively stable compared to central Canada.

Even though ICT manufacturing is concentrated in Canada's four largest provinces, there are important pockets of specialization in the smaller provinces, for example, navigational instruments in the Atlantic Provinces, communications and energy wire and cable in Saskatchewan and Manitoba.

Steady growth in ICT services

ICT services, unlike manufacturing, continued to expand at a brisk pace over the entire 1997-2002 period. The production of ICT services, with few exceptions, is consumed within Canada. There is a modest amount of inter-provincial trade from larger to smaller provinces and the territories. The growing demand for ICT services has been particularly strong in the household sector where purchases of personal computers, cell phones and other electronic devices (mostly imported) have greatly increased domestic demand for ICT services such as telecommunications and cable internet access. The expansion of wireless communications has facilitated access to internet and television and other communications services to remote regions of the country. Canada boasts one of the highest rates of household internet access. The proportion of households using internet regularly reached 60% in 2001 - nearly doubling since 1997. In 2002, 7.5 million households had at least one member who used the internet regularly at home, work, school or library. Among OECD countries Canada is second only to Korea for per capita broadband connectedness. Broadband (high speed internet access) has emerged as the standard for business and government. In 2001 about half of all households using internet at home (2.8 million), subscribed using broadband. It is of no surprise that household purchases of personal computers and related equipment have soared, more than doubling in every province from 1997-2001, before easing back modestly in 2002.

Chart 1: GDP of the ICT sector, billions of 1997 dollars



Provincial distribution of ICT services production closely resembles the distribution of the Canadian population as telecommunication, cable TV distribution and computer related services are largely provincially based. Consumer demand for telecommunications services in Canada surged 57% from 1997-2002 led by Ontario and Alberta with growth of 75% and 57% respectively. Over the same period, personal spending on Cable and Pay T.V. jumped by almost one-third with particularly strong expansion in Alberta, Manitoba, Ontario. For almost all years (1997-2002) in all provinces, the production of ICT services exhibited robust growth rates providing a major source of growth to the service sector as well as total GDP. In most provinces there was a sharp increase in computer systems design services in 1999 reflecting concerns and needs to redesign for Y2K compliancy.

Current trends

Demand for ICT services are continuing to expand within the household, business and public sectors, but are showing some sign of abatement as growth of household internet use has levelled off. New technologies and the continued transition to digital information and communications are showing some sporadic signs of renewed activity.

Table 1: Gross domestic product of ICT sector

		1997	1998	1999	2000	2001	2002
		GDP millions (1997 $)					
Newfoundland	Goods	3.6	6.3	10.3	17.7	9.5	10.4
	Services	296.2	339.7	350.7	400.9	437.3	477.4
Prince Edward Island	Goods	1.6	2.3	0.6	2.0	2.4	1.9
	Services	62.9	71.3	81.2	87.5	89.2	97.3
Nova Scotia	Goods	36.7	54.5	59.1	73.4	80.1	81.1
	Services	562.6	635.9	718.8	753.5	825.2	904.8
New Brunswick	Goods	13.8	12.4	19.2	28.8	21.0	20.0
	Services	481.9	550.7	610.6	638.4	698.0	763.4
Quebec	Goods	2,473.3	3,145.5	4,949.8	5,827.0	4,371.1	3,391.4
	Services	5,532.9	6,340.2	7,386.8	7,905.3	8,581.1	9,260.6
Ontario	Goods	4,535.4	5,260.4	6,872.1	9,799.1	7,172.3	6,487.8
	Services	10,119.6	11,570.1	15,395.9	17,399.7	19,005.2	20,073.4
Manitoba	Goods	88.3	89.2	95.8	144.4	112.9	86.0
	Services	660.2	758.5	815.0	885.7	965.8	1,032.0
Saskatchewan	Goods	82.5	89.1	202.3	278.7	205.9	135.9
	Services	638.1	704.0	788.6	817.6	828.7	860.1
Alberta	Goods	560.9	616.9	689.6	650.9	524.8	524.4
	Services	2,772.9	3,318.6	3,560.2	3,936.9	4,337.9	4,635.3
British Columbia	Goods	433.2	509.5	777.2	1,371.1	950.2	681.5
	Services	3,252.2	3,575.3	3,913.4	4,075.4	4,426.1	4,620.9
Yukon	Goods	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1
	Services	22.5	32.8	33.3	39.8	38.4	39.9
NWT	Goods	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
	Services	74.8	60.5	53.3	54.3	61.3	67.7
Nunavut	Goods	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
	Services	0.1	0.1	15.0	18.6	21.3	23.6
Canada	**Goods**	**8,229.2**	**9,786.2**	**13,676.0**	**18,192.9**	**13,450.3**	**11,420.4**
	Services	**24,476.7**	**27,957.6**	**33,722.7**	**37,013.6**	**40,315.3**	**42,856.3**

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT
www.statcan.ca

A glance at provincial investment in residential structures 1981 - 2002

by Brenda Bugge

Introduction

Real residential investment[1] experienced strong growth in the last four years, with the biggest gains in 2001 and 2002. Positive growth in four consecutive years had not been seen since the 1980s, during the boom that took place between 1983 and 1989. Housing starts soared in 2002, with a national growth rate of 26%. There were robust gains in new housing investment in 2002 and expenditure on renovations experienced a very healthy 16% growth rate in 2001. With such impressive growth, this sector has received much attention as of late. On a national basis, investment in residential structures accounted for 5 to 6% of nominal Gross domestic product (GDP). With little import leakage, there are many spin-off effects on feeder industries which are also helping boost the Canadian economy. Residential investment is probably the biggest financial investment a household will make and the trade off that households face between new housing investment and renovations is dependent on many outside influences.

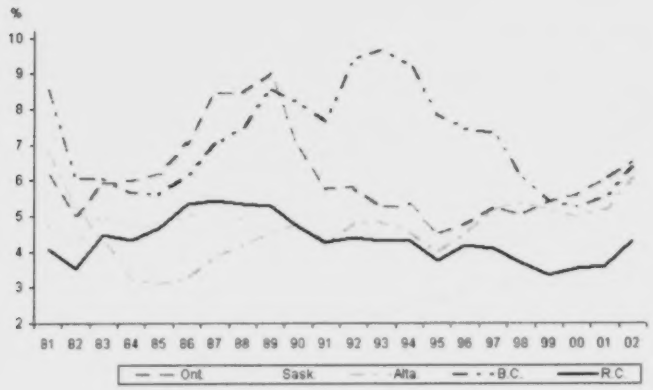
This article will look at the importance of investment in residential structures to provincial and territorial economies, the variation between new housing and renovations, and some of the factors influencing investment over the 1981 to 2002 time period.

Contribution to final domestic demand

Final domestic demand (FDD) is the sum of personal expenditure on consumer goods and services, government current expenditure on goods and services, and government and business investment in fixed capital[2]. The impact of residential investment on FDD varies widely across provinces and over time. From 1990 onward, Saskatchewan had the lowest residential investment to FDD ratio, followed by Manitoba. Ontario experienced a peak in residential investment in the mid to late 1980's, and housing starts in 1987 were at the highest level since 1973. This boom ended in 1990, when housing starts fell over 30%. British Columbia had the highest residential investment to FDD ratio of all provinces and territories, strongly influenced by immigration driven population growth between 1988 and 1994. Alberta experienced a slowdown in residential investment in 1984, followed by downturns in the mid 1990's, but jumped in 1997 and 2002.

1. Residential investment includes all expenditures for new housing, major improvements and renovations, and transfer costs.
2. FDD includes a mixture of domestic and foreign production, since domestic production and some imports are included and exports and physical change in inventories are excluded.

Chart 1: Investment in residential structures as a percent of nominal FDD[3]



As shown in table 1, growth in real residential investment is more important to the growth of FDD in recent years than in the past. All provinces, except for Saskatchewan and Nunavut, had over 20% growth in real residential investment between 1999 and 2002. Saskatchewan has not experienced the same growth as the rest of the country during the period 1999 to 2001, with housing starts decreasing in 2000 and 2001. However, Manitoba and Saskatchewan saw high growth rates in residential investment between 1993 and 1996, as a result of good income and population growth.

Table 1: Growth in real residential investment compared to growth in real final domestic demand

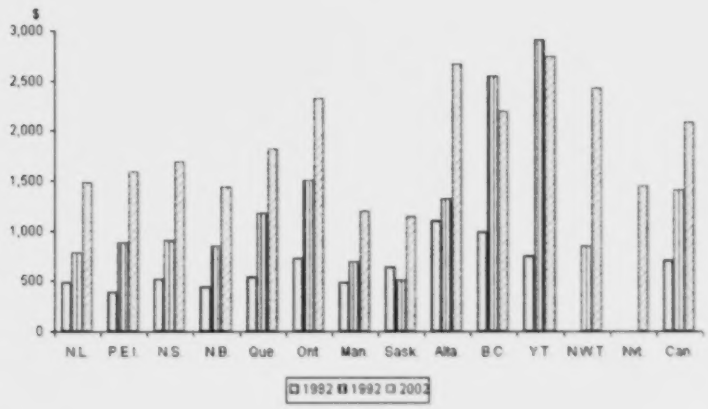
	1993-1996		1996-1999		1999-2002	
	Residential investment	FDD	Residential investment	FDD	Residential investment	FDD
	%					
Newfoundland and Labrador	-12.5	-1.5	17.6	16.8	38.7	6.7
Prince Edward Island	-1.5	12.5	12.6	9.3	35.5	9.7
Nova Scotia	3.9	1.2	6.1	16.7	31.0	5.9
New Brunswick	-3.6	3.5	8.6	15.1	48.6	3.1
Quebec	0.7	4.0	-5.3	10.1	47.0	9.3
Ontario	-3.9	6.0	25.6	15.1	28.0	10.6
Manitoba	15.9	5.3	-13.9	8.9	27.8	7.3
Saskatchewan	39.0	9.2	10.1	9.0	14.7	3.4
Alberta	0.5	8.0	29.0	20.3	32.2	18.2
British Columbia	-10.1	7.5	-16.0	6.4	28.9	9.8
Yukon Territory	9.7	8.9	-19.1	10.2	36.4	9.4
Northwest Territories	..	..	..	..	157.5	41.2
Nunavut	..	..	..	..	17.2	13.2
Canada	**-2.9**	**5.7**	**8.0**	**12.8**	**32.5**	**10.4**

3. Selected provinces compared to the rest of Canada, full table of all provinces and territories in appendix.

Residential investment -1982, 1992, 2002

Nominal residential investment is influenced by many factors, some of which include population changes, interest rates, personal income and local economic conditions. As shown in chart 2, there was much lower per capita spending on housing in 1982 than in 1992 or 2002, with the exception of Saskatchewan which experienced a decline in 1992. British Columbia and Yukon were the only jurisdictions to have lower per capita spending in 2002 relative to 1992. The Atlantic Provinces had approximately the same per capita spending on residential investment during each of the three time periods, with all four provinces showing strong increases in 2002. Manitoba and Saskatchewan invested the least amount per capita in 1992 and 2002. Per capita spending in 2002 for Alberta soared, more than double the amount of 1992.

Chart 2: Per capita nominal investment in residential structures



Components of residential investment

Investment in residential structures includes new housing investment, expenditure on renovations and transfer costs. Transfer costs, consisting primarily of real estate commissions, are the smallest of the components, about 15% of the total. Nationally, new housing investment is the largest component, representing approximately half of the total, with renovations being the second largest.

As can be seen in table 2, some provinces tend to spend more on new housing than on renovations; for others it was the reverse. In provinces with growing population or high levels of movement within the province, a higher portion may be spent on new housing; whereas, provinces experiencing stable or declining population, more may be invested in maintaining the existing housing stock. For example, Ontario and Alberta have experienced high rates of population growth and both provinces invest a higher share of the total in new housing construction. In 1982, 7 out of the 12 provinces and territories spent more on renovations than on new housing. This may be partially due to historically high mortgage rates during the early 1980's. For all three years, Newfoundland and Labrador, Manitoba and Saskatchewan spent more on renovations than on new housing. From 1982 to 2002, there were only four years when Newfoundland and Labrador spent more on new housing than on renovations, while Manitoba had five years and Saskatchewan only two, 1981 and 1983. Alberta had the highest percentage of total residential investment spent on new housing.

Table 2 Investment in new housing and renovations, percent of total investment

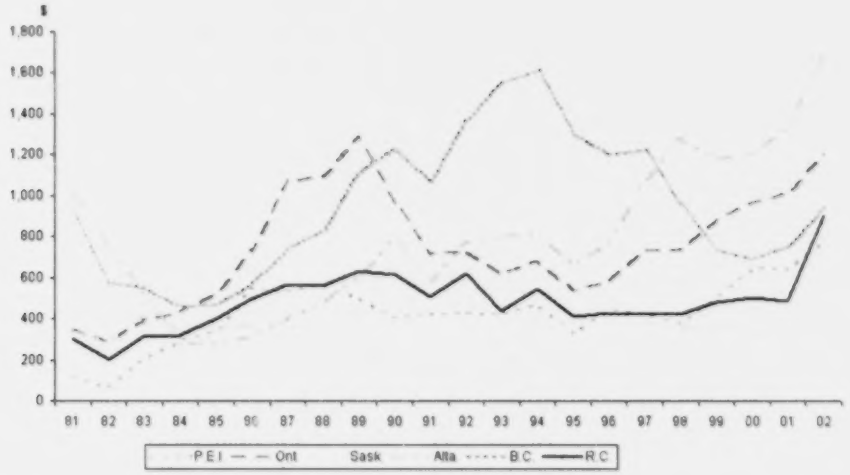
	New Housing			Renovations		
	1982	1992	2002	1982	1992	2002
			%			
Newfoundland and Labrador	45.4	48.0	44.5	50.7	49.3	49.1
Prince Edward Island	17.0	48.7	48.6	70.2	38.3	41.7
Nova Scotia	38.4	50.3	46.4	52.1	41.4	42.3
New Brunswick	25.9	45.6	47.6	61.0	46.3	43.9
Quebec	36.2	50.0	47.6	48.5	37.7	41.3
Ontario	39.5	48.8	51.6	38.4	31.6	30.8
Manitoba	21.0	32.1	35.8	55.4	44.2	50.7
Saskatchewan	45.5	39.4	32.1	48.0	49.5	55.4
Alberta	68.7	58.4	63.6	21.5	30.3	24.4
British Columbia	58.2	53.9	42.7	28.7	20.2	31.1
Yukon Territory	50.0	63.2	40.2	44.4	35.6	53.7
Northwest Territories	71.4	59.6	68.7	19.0	32.7	26.3
Nunavut	..	..	71.4	..	..	28.6
Canada	**45.6**	**50.6**	**50.1**	**38.2**	**31.3**	**33.8**

New housing investment

Housing starts soared in 2002, with seven out of ten provinces experiencing growth rates of over 20%. Nationally, housing starts have not been this high since 1989. New housing investment in Newfoundland and Labrador, Quebec and Yukon grew by over 40% from 2001.

Alberta experienced very low per capita spending in the mid 1980's but since 1998, the province has the highest per capita spending on new housing (chart 3). In recent years, population growth and a growing economy spurred housing investment. Ontario experienced a burst of new housing investment during the mid 80's, as the economy was growing at a good pace with high population and income growth. In 1990, population growth slowed and GDP decreased, resulting in a decrease in housing investment. British Columbia experienced a prolonged period of increased investment in new housing which was partially due to high international and interprovincial immigration.

Chart 3: Per capita new housing investment[4]



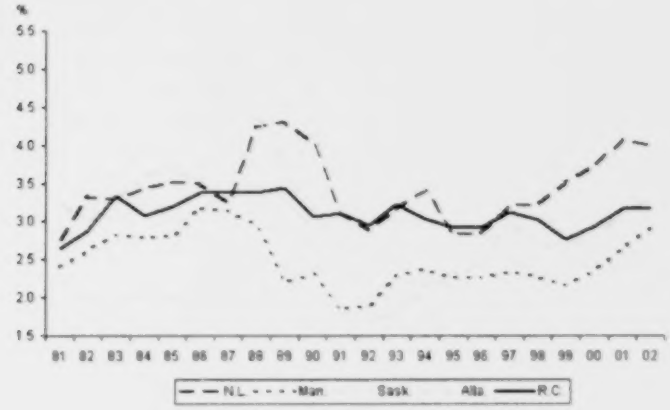
Renovations

Renovations expenditure includes spending on major improvements and alterations. During the period 1981 to 2002, Yukon spent the most per capita on renovations, whereas Manitoba spent the least. Similar to new housing investment, real expenditure on renovations experienced significant growth over the last few years, growing 16% in 2001 and 5% in 2002. After a downturn in 1990, it was not until 2000 that real expenditure on renovations made a full recovery. Both Newfoundland and Labrador and Saskatchewan have yet to fully return to the high points in renovations expenditure in the late 1980's. Parallel with new housing expenditure, Ontario experienced a peak in renovations spending in the late 1980's before a downturn in 1990.

The following chart shows the share of renovations spending to personal disposable income. In 2002, Manitoba and Alberta had the lowest ratio, Newfoundland and Labrador the highest. Saskatchewan peaked in 1987 when personal disposable income decreased, while renovations expenditure increased. The opposite occurred in the following four years.

4. Selected provinces compared to the rest of Canada, full table of all provinces and territories in appendix.

Chart 4: Renovations expenditure as a percent of personal disposable income[5]



Transfer costs

Transfer costs are the smallest component of investment in residential structures, representing approximately 15% of the total in 2002. This was lower than the historical highs of almost 20% in the mid 1980's. Real estate commissions is the biggest component of transfer costs, thus this series fluctuates with the resale market. Expenditure on real transfer costs had very strong growth in the mid 1980s, with a 22% gain in 1983. The early 1990's saw a slowdown in sales of existing homes and related transfer costs, decreasing 24.6% in 1990, and rebounding with 23% growth in 1996. In the last two years transfer costs experienced strong growth, as did the other components of residential investment. Low interest rates in later years allowed more people to purchase houses. Ontario and British Columbia spent more per capita on nominal transfer costs than any other province, reflecting higher resale prices and a booming resale industry in those provinces. Newfoundland and Labrador spent the least amount.

Conclusion

Investment in residential structures is an important component of Canadian and provincial economies. In most provinces, growth in this sector has buoyed GDP growth. Residential investment is sensitive to many dynamic factors, including demographic changes and economic variables. As an element of GDP that varies differently between provinces, the decision to invest either in new housing or in renovations is also dependent on these factors. Recently, all three components of residential investment experienced strong growth on a national basis. However, this did not hold true for every province and territory.

5. Selected provinces compared to the rest of Canada, full table of all provinces and territories in appendix.

Appendix

Table 1: Investment in residential structures as a percent of nominal FDD

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nvt.	Can.
							%							
1981	4.6	3.2	3.7	3.9	5.0	6.1	4.3	4.8	6.8	8.6	3.8	..	..	**5.9**
1982	4.0	3.2	3.6	3.5	4.1	5.0	3.6	4.3	5.2	6.0	2.7	..	..	**4.7**
1983	4.3	4.0	4.1	4.9	5.4	5.9	4.8	5.0	4.3	6.1	3.7	..	..	**5.4**
1984	4.0	4.5	4.1	4.5	5.7	6.0	4.8	4.7	3.3	5.6	2.8	..	..	**5.3**
1985	4.1	4.7	4.6	4.9	5.7	6.2	5.2	4.8	3.1	5.6	3.6	..	..	**5.4**
1986	4.4	5.5	5.1	5.6	6.5	7.0	6.1	5.0	3.3	6.2	4.2	..	..	**6.1**
1987	4.2	5.2	5.0	5.1	7.4	8.4	6.1	5.7	3.9	7.0	4.9	..	..	**7.1**
1988	4.9	5.6	4.5	5.0	7.1	8.4	5.6	4.9	4.2	7.5	4.7	..	..	**7.0**
1989	5.4	5.0	4.0	4.7	6.3	9.0	4.6	4.0	4.5	8.5	6.8	..	..	**7.2**
1990	5.1	4.3	4.3	3.8	5.9	6.9	3.9	2.8	4.8	8.2	5.6	..	..	**6.1**
1991	4.5	4.5	3.7	3.6	5.1	5.8	3.0	2.0	4.2	7.7	5.4	..	..	**5.3**
1992	3.8	4.1	3.8	3.8	5.0	5.8	3.0	2.3	4.8	9.4	7.1	..	..	**5.6**
1993	3.8	4.5	4.0	3.9	4.8	5.3	3.5	2.3	4.8	9.7	5.5	..	..	**5.4**
1994	3.9	4.2	4.1	4.0	5.4	5.3	4.1	2.5	4.6	9.3	4.6	..	..	**5.6**
1995	3.1	3.9	4.1	3.2	4.2	4.5	3.5	2.6	4.0	7.8	4.3	..	..	**4.7**
1996	3.4	4.1	4.3	3.6	4.7	4.8	3.9	3.0	4.5	7.5	5.1	..	..	**4.9**
1997	3.7	4.3	4.1	3.7	4.4	5.2	3.4	2.9	5.2	7.3	4.9	..	..	**5.1**
1998	3.5	3.8	3.5	3.3	4.1	5.0	3.4	3.1	5.4	6.1	4.3	..	..	**4.8**
1999	3.3	4.1	3.9	3.3	4.1	5.4	3.1	3.1	5.2	5.4	3.8	1.8	2.6	**4.8**
2000	3.6	4.7	4.3	3.9	4.1	5.6	3.1	3.0	5.0	5.2	4.3	1.1	2.6	**4.8**
2001	3.9	4.6	4.4	4.3	4.7	6.0	3.3	3.0	5.2	5.5	4.3	1.4	1.3	**5.2**
2002	4.4	5.0	4.9	4.6	5.7	6.5	3.7	3.4	6.0	6.3	4.8	2.8	2.8	**5.9**

Table 2: Per capita investment in new housing

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nvt.	Can.
								$						
1981	285	121	232	173	285	355	190	344	1,010	929	667	..	..	**443**
1982	221	65	198	114	195	286	101	291	754	576	375	..	..	**322**
1983	303	208	344	302	351	395	284	427	523	551	292	..	..	**403**
1984	272	291	349	252	400	435	311	341	285	457	333	..	..	**393**
1985	299	344	479	345	444	523	386	358	280	468	458	..	..	**449**
1986	342	547	571	385	592	727	518	369	316	568	583	..	..	**588**
1987	336	535	558	386	839	1,068	536	381	400	736	731	..	..	**805**
1988	393	566	501	408	816	1,094	467	324	481	830	778	..	..	**823**
1989	502	500	468	403	707	1,281	406	225	610	1,113	1,296	..	..	**907**
1990	486	405	493	341	707	966	335	170	790	1,232	1,321	..	..	**816**
1991	472	423	422	320	607	717	214	120	586	1,067	1,000	..	..	**651**
1992	376	427	449	382	584	733	221	199	767	1,370	1,833	500	..	**711**
1993	359	424	437	427	526	618	258	204	801	1,551	645	406	..	**682**
1994	384	470	503	445	582	686	347	221	818	1,612	633	923	..	**742**
1995	301	333	500	327	404	541	258	226	665	1,309	742	328	..	**583**
1996	333	441	503	380	410	585	257	274	775	1,203	1,031	88	..	**604**
1997	386	423	508	428	457	734	308	288	1,080	1,226	844	29	..	**709**
1998	369	380	422	381	440	733	350	365	1,280	957	562	448	..	**690**
1999	351	500	559	401	488	883	347	357	1,181	735	452	439	815	**726**
2000	383	647	621	506	486	967	343	335	1,209	689	700	75	893	**760**
2001	450	642	637	604	570	1,014	353	290	1,340	751	667	366	250	**824**
2002	659	774	781	685	868	1,196	428	366	1,694	935	1,100	1,659	1,034	**1,043**

Table 3: Per capita expenditure on renovations

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nvt.	Can.
							$							
1981	186	177	194	194	225	277	222	299	250	320	333	83	..	**256**
1982	247	266	269	270	261	279	267	307	236	284	333	80	..	**270**
1983	252	264	257	273	316	334	287	330	238	308	667	137	..	**309**
1984	276	299	293	305	362	369	322	386	255	332	417	189	..	**344**
1985	302	320	318	319	377	387	349	421	274	329	583	389	..	**361**
1986	319	297	342	430	409	402	406	442	258	293	792	309	..	**376**
1987	329	302	375	380	423	471	411	628	333	293	885	400	..	**420**
1988	464	411	392	397	450	552	413	541	382	313	889	661	..	**465**
1989	509	400	355	419	464	621	326	494	370	378	1,185	649	..	**496**
1990	507	420	453	374	487	518	363	384	398	422	786	424	..	**470**
1991	407	477	378	365	391	473	291	263	418	447	1,138	197	..	**422**
1992	386	336	370	388	440	474	305	250	398	512	1,033	274	..	**441**
1993	433	417	446	361	455	499	364	255	400	507	1,258	234	..	**459**
1994	473	343	410	385	552	469	385	314	392	466	1,100	323	..	**469**
1995	405	467	406	344	453	457	377	357	387	497	1,032	269	..	**443**
1996	406	346	427	373	577	485	389	404	379	446	1,000	250	..	**479**
1997	460	467	470	406	510	508	400	469	493	537	1,125	265	..	**501**
1998	479	467	431	400	516	506	409	441	460	505	1,156	403	..	**493**
1999	552	507	493	441	522	529	400	452	497	536	1,258	488	333	**515**
2000	619	596	591	545	566	582	452	506	551	608	1,433	575	286	**572**
2001	709	613	643	577	696	695	529	576	602	642	1,500	683	393	**665**
2002	726	664	711	632	753	715	605	632	649	681	1,467	634	414	**704**

Table 4: Renovations expenditure as a percent of personal disposable income

	N.L.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Y.T.	N.W.T.	Nvt.	Can.
							%							
1981	2.8	2.4	2.4	2.6	2.6	2.7	2.4	3.3	2.2	3.0	2.9	..	..	2.7
1982	3.3	3.2	3.0	3.2	2.8	2.5	2.6	3.0	2.0	2.5	2.9	..	..	2.6
1983	3.3	2.9	2.7	3.1	3.3	2.8	2.8	3.3	2.0	2.7	5.8	..	..	2.8
1984	3.4	3.2	2.9	3.2	3.4	2.9	2.8	3.6	2.0	2.7	3.2	..	..	2.9
1985	3.5	3.3	2.9	3.2	3.4	2.8	2.8	3.7	2.0	2.6	4.3	..	..	2.9
1986	3.5	2.7	3.0	4.0	3.5	2.8	3.2	3.5	1.9	2.2	5.5	..	..	2.9
1987	3.2	2.7	3.1	3.3	3.4	3.1	3.1	5.4	2.4	2.1	6.0	..	..	3.1
1988	4.2	3.3	3.0	3.2	3.4	3.4	3.0	4.4	2.5	2.1	5.3	..	..	3.2
1989	4.3	3.0	2.5	3.2	3.2	3.5	2.2	3.8	2.3	2.3	6.2	..	..	3.1
1990	4.0	3.0	3.1	2.7	3.2	2.9	2.3	2.7	2.4	2.5	4.0	..	..	2.8
1991	3.1	3.3	2.5	2.6	2.5	2.6	1.8	1.8	2.4	2.6	5.7	..	..	2.5
1992	2.9	2.3	2.4	2.7	2.8	2.5	1.9	1.8	2.3	2.9	5.0	..	..	2.6
1993	3.2	2.7	2.9	2.4	2.9	2.7	2.3	1.7	2.2	2.9	6.2	..	..	2.7
1994	3.4	2.3	2.6	2.6	3.5	2.5	2.4	2.2	2.2	2.6	5.1	..	..	2.7
1995	2.8	3.1	2.5	2.2	2.8	2.4	2.3	2.3	2.1	2.7	4.7	..	..	2.5
1996	2.9	2.3	2.7	2.4	3.5	2.6	2.3	2.5	2.1	2.5	4.5	..	..	2.7
1997	3.2	3.0	2.9	2.5	3.1	2.6	2.3	3.0	2.5	2.9	4.9	..	..	2.7
1998	3.2	3.0	2.5	2.4	3.0	2.5	2.3	2.7	2.3	2.7	5.0	..	..	2.6
1999	3.5	3.0	2.7	2.5	2.9	2.5	2.2	2.6	2.4	2.8	5.1	1.9	1.5	2.6
2000	3.7	3.4	3.1	3.0	3.0	2.6	2.3	2.8	2.4	3.0	5.2	2.0	1.2	2.7
2001	4.1	3.4	3.3	3.1	3.5	3.0	2.7	3.1	2.4	3.1	5.3	2.3	1.5	3.1
2002	4.0	3.5	3.5	3.3	3.6	3.0	2.9	3.3	2.5	3.2	5.0	1.9	1.5	3.2

Technical Series

The Income and Expenditure Accounts Division (IEAD) has a series of technical paper reprints, which users can obtain without charge. A list of the reprints currently available is presented below. For copies, contact the client services representative at 613-951-3810 or write to IEAD, Statistics Canada, 21st Floor, R.H. Coats Building, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. (Internet: iead-info-dcrd@statcan.ca)

1. "Laspeyres, Paasche and Chain Price Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1988.
2. "Technical Paper on the Treatment of Grain Production in the Quarterly Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1989.
3. "Data Revisions for the Period 1985-1988 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1989.
4. "Incorporation in the Income and Expenditure Accounts of a Breakdown of Investment in Machinery and Equipment", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1989.
5. "New Provincial Estimates of Final Domestic Demand at Constant Prices", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1989.
6. "Real Gross Domestic Product: Sensitivity to the Choice of Base Year", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, May 1990
7. "Data Revisions for the Period 1986 1989 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1990.
8. "Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1990.
9. "A New Indicator of Trends in Wage Inflation", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, September 1989.
10. "Recent Trends in Wages", reprinted from ***Perspectives on Labour and Income***, winter 1990.
11. "The Canadian System of National Accounts Vis-à-Vis the U.N. System of National Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1990.
12. "The Allocation of Indirect Taxes and Subsidies to Components of Final Expenditure", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1990.
13. "The Treatment of the GST in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1991.
14. "The Introduction of Chain Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1991.
15. "Data Revisions for the Period 1987-1990 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, second quarter 1991.
16. "Volume Estimates of International Trade in Business Services", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1991.
17. "The Challenge of Measurement in the National Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1991.
18. "A Study of the Flow of Consumption Services from the Stock of Consumer Goods", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1991.
19. "The Value of Household Work in Canada, 1986", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1992.
20. "Data Revisions for the Period 1988-1991 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1980-1991.
21. "Cross-border Shopping - Trends and Measurement Issues", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1992.
22. "Reading Government Statistics: A User's Guide", reprinted from ***Policy Options***, Vol. 14, No. 3, April 1993.
23. "The Timeliness of Quarterly Income and Expenditure Accounts: An International Comparison", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1993.

24. "National Income and Expenditure Accounts: Revised Estimates for the period from 1989 to 1992", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1981-1992.

25. "International Price and Quantity Comparisons: Purchasing Power Parities and Real Expenditures, Canada and the United States", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1981-1992.

26. "The Distribution of GDP at Factor Cost by Sector", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1993.

27. "The Value of Household Work in Canada, 1992", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1993.

28. "Assessing the Size of the Underground Economy: The Statistics Canada Perspective", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, May 1994.

29. "National Income and Expenditure Accounts: Revised Estimates for the period from 1990 to 1993", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1994.

30. "The Canadian National Accounts Environmental Component: A Status Report", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1982-1993.

31. "The Tourism Satellite Account", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, second quarter 1994.

32. "The 1993 International System of National Accounts: Its implementation in Canada", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1994.

33. "The 1995 Revision of the National Economic and Financial Accounts", reprinted from ***National Economic and Financial Accounts***, first quarter 1995.

34. "A Primer on Financial Derivatives", reprinted from ***National Economic and Financial Accounts***, first quarter 1995.

35. "The Effect of Rebasing on GDP", reprinted from ***National Economic and Financial Accounts***, second quarter 1996.

36. "Purchasing Power Parities and Real Expenditures, United States and Canada - An Update to 1998", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1999.

37. "Capitalization of Software in the National Accounts", ***National Income and Expenditure Accounts technical series***, February 2002.

38. "The Provincial and Territorial Tourism Satellite Accounts for Canada, 1996", ***National Income and Expenditure Accounts technical series***, April 2002.

39. "Purchasing Power Parities and Real Expenditures, United States and Canada", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 2002.

40. "The Provincial and Territorial Tourism Satellite Accounts for Canada, 1998", ***National Income and Expenditure Accounts technical series***, June 2003.

41. "Government revenue attributable to tourism, 1998", ***National Income and Expenditure Accounts technical series***, September 2003.

42. "Chain Fisher Index Volume Methodology", ***National Income and Expenditure Accounts***, November 2003.

N° 13-604-MIF au catalogue — N° 043
ISSN: 1707-1844
ISBN: 0-662-75337-2

Document de recherche

Comptes des revenus et dépenses série technique

Tendances provinciales et territoriales des statistiques économiques : 1981 - 2002

par Joe Wilkinson, Mehrzad Salem, Annette Laurent, Hans Messinger et Brenda Bugge

Division des comptes des revenus et dépenses
21e étage, Immeuble de R.H. Coats, Ottawa, K1A 0T6

Telephone: 1 613 951-3640

Les opinions émises par les auteurs de ce document ne reflètent pas nécessairement celles de Statistique Canada.

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Tendances provinciales et territoriales des statistiques économiques: 1981 - 2002

Ce document contient cinq articles dans lesquels on retrouve des analyses historiques sur l'économie des provinces et des territoires, de 1981 à 2002. On y analyse les changements structurels des provinces et territoires selon les perspectives de l'évolution des industries et des différentes composantes du produit intérieur brut (PIB).

Ottawa
Novembre 2003

N° 13-604-**MIF** n° 43 au catalogue
ISSN: 1707-1844
ISBN: 0-662-75337-2

N° 13-604-**MPF** n° 43 au catalogue
ISSN: 1707-1828
ISBN: 0-662-75336-4

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2003

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l' "American National Standard for Information Sciences" - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 1984.

Table des matières

Signes conventionnels ii

Examen du revenu personnel disponible 1
Introduction 1
Résumé 6
Annexe 7

Certaines régions sont-elles plus sensibles aux cycles économiques? 9
Différences structurelles entre les économies provinciales et territoriales 9

Le secteur de l'énergie au Canada: Répercussions sur les économies provinciales 15
Introduction 15
Le secteur de l'énergie dans le contexte canadien 15
Ventilation selon la province 16
Bénéfices des sociétés 17
Annexe 19

Les technologies de l'information et des communications 21
La nouvelle économie 21
L'essor et la chute du secteur manufacturier des TIC 21
Croissance soutenue des services des TIC 22
Tendances actuelles 23

Aperçu de l'investissement provincial dans les bâtiments résidentiels de 1981 à 2002 25
Introduction 25
Contribution à la demande intérieure finale 25
Investissement résidentiel - 1982, 1992, 2002 27
Composantes de l'investissement résidentiel 27
Investissement dans les nouveaux logements 28
Rénovations 29
Coûts de transfert 30
Conclusion 30
Annexe 31

Série technique 35

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

. indisponible pour toute période de référence
.. indisponible pour une période de référence précise
... n'ayant pas lieu de figurer
p préliminaire
r rectifié
x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique
E à utiliser avec prudence
F trop peu fiable pour être publié

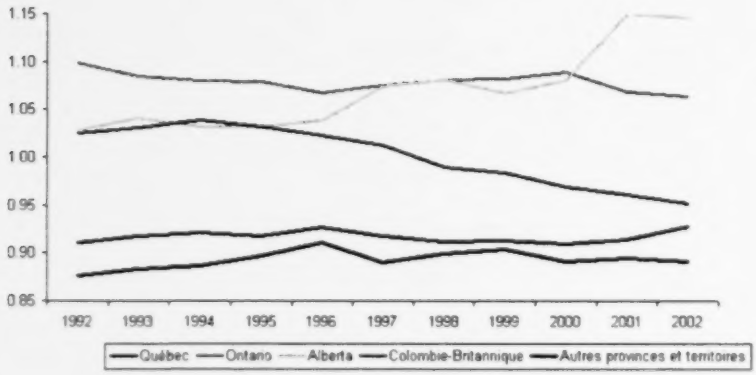
Examen du revenu personnel disponible

Par Joe Wilkinson

Introduction

Le revenu personnel est la somme de tous les revenus touchés par les résidents d'une province, y compris la rémunération du travail et le rendement des investissements ainsi que les transferts des administrations et d'autres secteurs (ce qui inclut les prestations de la Sécurité de la vieillesse et d'assurance-emploi). Le revenu personnel disponible est la portion du revenu qui reste après le paiement des impôts directs personnels, y compris l'impôt sur le revenu, les cotisations aux régimes d'assurance sociale (telles les cotisations au Régime de pensions du Canada et les cotisations d'assurance-emploi) et d'autres frais. Il est une mesure des fonds disponibles pour les dépenses personnelles en biens et services, l'épargne personnelle aux fins d'investissement et les transferts personnels à d'autres secteurs de l'économie.

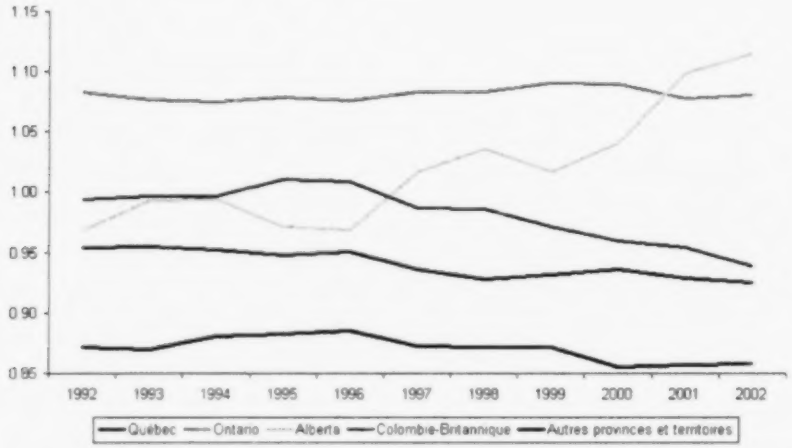
Graphique 1: Revenu personnel disponible par habitant par rapport au Canada[1]



En dollars courants, le revenu personnel disponible par habitant a augmenté dans chaque province et territoire au cours des dix dernières années (voir le tableau 1 en annexe). Le revenu personnel disponible (RPD) par habitant est demeuré relativement constant au cours des dix dernières années dans la plupart des provinces et territoires par rapport au niveau national, comme le montre le graphique 1 ci-dessus. Sur une base relative, la plupart des résidents des provinces et des territoires disposent de montants similaires à dépenser au titre des biens et services ou à investir dans des instruments d'épargne. Toutefois, les positions relatives des résidents de l'Alberta et de ceux de la Colombie-Britannique se sont inversées, la part de RPD ayant augmenté en Alberta mais diminué en Colombie-Britannique. Le RPD par habitant en Colombie-Britannique est maintenant inférieur à la moyenne nationale.

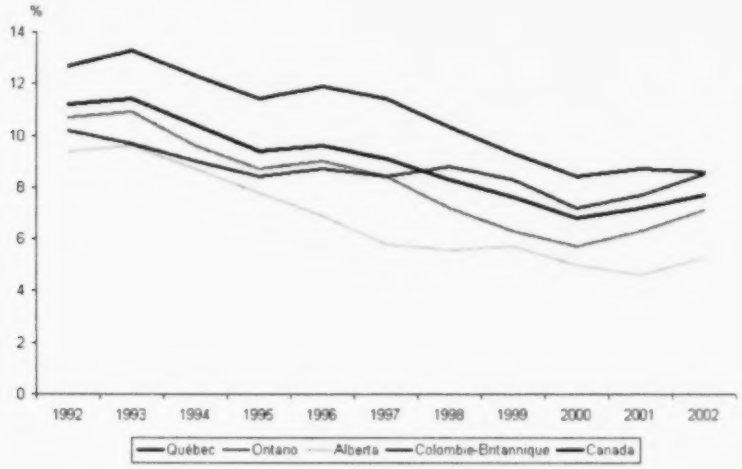
1. Il s'agit du rapport du RPD provincial par habitant au RPD canadien par habitant.

Graphique 2: Salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail par employé par rapport au Canada[2]



L'évolution du revenu du travail par employé par rapport à la moyenne nationale affiche une tendance similaire à celle du revenu personnel disponible. En Alberta, l'emploi a augmenté dans les industries productrices de biens relativement aux industries productrices de services, notamment dans celles de la construction, de la fabrication de l'extraction minière et du pétrole et du gaz. Les revenus moyens dans l'industrie minière et l'industrie du pétrole et du gaz, en particulier, sont considérablement plus élevés que ceux dans les autres industries. En Colombie-Britannique, la croissance de l'emploi dans les industries productrices de services a été supérieure à celle dans les industries productrices de biens. De 1997 à 2002, les salaires dans les industries de services en Colombie-Britannique s'établissaient à environ 80 % de ceux dans les industries productrices de biens. Durant cette période, l'emploi a augmenté de 10,6 % dans les industries de services mais diminué de 5,5 % dans les industries productrices de biens.

Graphique 3: Taux de chômage



2. Il s'agit du rapport des salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail par employé par province aux salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail par employé du Canada.

Outre le revenu du travail, le taux de chômage et le taux d'activité peuvent aussi influer sur le RPD par habitant. À mesure que le taux de chômage baisse, un pourcentage plus élevé de la population active gagne un revenu du travail, ce qui a pour effet d'accroître le RPD par habitant si d'autres facteurs demeurent constants. Étant donné que la variation du chômage en Alberta était comparable à celle pour le Canada, l'effet de la variation du chômage sur son RPD par habitant relatif a été limité. Durant la période, le taux de chômage en Alberta a baissé de 4,1 % tandis qu'il a diminué de 4,5 % pour le Canada dans son ensemble. Relativement parlant, en Alberta la variation du chômage a eu un effet limité sur le RPD par habitant. En Colombie-Britannique, le taux de chômage est passé de 10,2 % en 1992 à 8,5 % en 2002. Relativement au reste du Canada, cette baisse du taux de chômage était plus petite et, par conséquent, la variation du chômage en Colombie-Britannique est un facteur qui a eu un effet sur la baisse relative du RPD par habitant dans cette province.

Tableau 1: Taux de participation

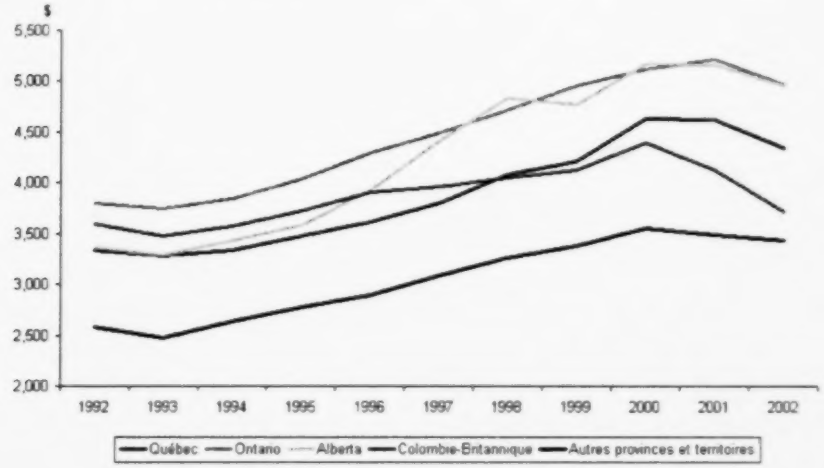
	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
						%					
Québec	62,5	62,2	62,3	62,1	61,9	62,1	62,6	62,8	63,2	63,6	65,1
Ontario	67,3	66,8	66,0	65,6	65,6	65,8	66,0	66,6	67,2	67,3	67,8
Alberta	72,2	71,7	72,1	72,3	72,3	72,1	72,5	72,6	72,2	72,3	73,0
Colombie-Britannique	66,9	66,7	67,2	66,3	65,7	65,6	64,9	65,1	64,9	64,1	64,9
Canada	**65,7**	**65,4**	**65,2**	**64,9**	**64,7**	**64,9**	**65,1**	**65,6**	**65,9**	**66,0**	**66,9**

Les taux d'activité[3] montrent qu'un plus fort pourcentage de la population en Alberta fait partie de la population active. Par conséquent, le RPD par habitant est plus élevé puisque le pourcentage de la population pouvant tirer un revenu du travail courant est plus élevé. En Colombie-Britannique, le taux d'activité baisse et le pourcentage de la population pouvant tirer un revenu du travail courant diminue durant la période. En Alberta, même si le taux d'activité est élevé, il demeure relativement stable durant la période et ne devrait pas avoir d'effet sur la variation du RPD. En Colombie-Britannique, toutefois, le taux d'activité à la baisse a eu un effet sur le RPD.

L'augmentation du pourcentage de la population qui est à la retraite a un effet sur le taux d'activité. Du point de vue de la comptabilité nationale, les montants touchés par les personnes à la retraite sous forme de pension ou d'autre revenu de retraite sont considérés non comme un revenu courant mais comme un retrait de l'épargne (la richesse) accumulée au cours de périodes antérieures.

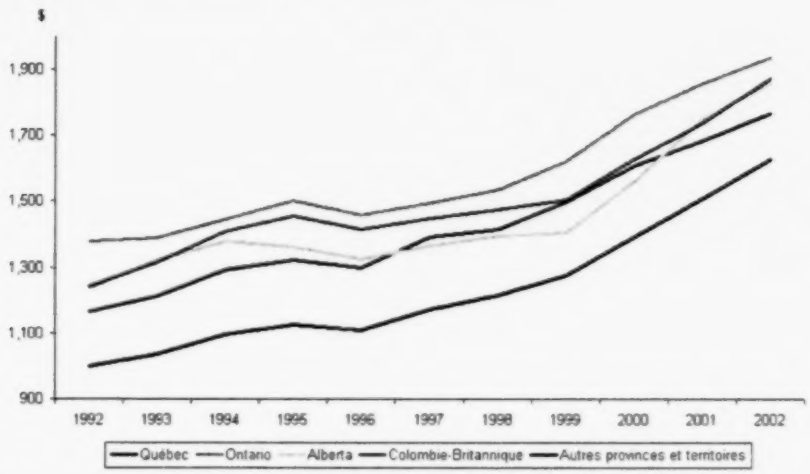
3. Le taux d'activité pour tous les âges est défini comme étant le total de la population active (ou civile) dans tous les groupes d'âge divisé par le total de la population dans les groupes d'âge de 15 ans et plus. Ces données sont tirées de l'Enquête sur la population active.

Graphique 4: Impôts directs par habitant



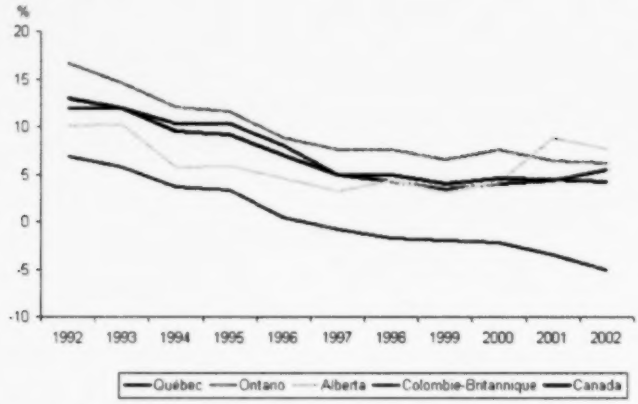
Pour calculer le revenu disponible, on déduit de l'impôt personnel les impôts directs, p. ex. l'impôt sur le revenu. La tendance du revenu qui représente l'assiette fiscale et la variation de sa composition influent sur les impôts. Les hausses ou les baisses du taux d'imposition par les gouvernements fédéral et provinciaux ont également un effet sur les impôts. Les courbes de variation des impôts directs par habitant sont généralement comparables d'une province à l'autre. Toutefois, les impôts directs par habitant accusent la plus forte baisse en Colombie-Britannique, s'établissant à la fin de la période presque au même niveau qu'au début. Cette variation a un effet positif sur le RPD en Colombie-Britannique, particulièrement à la fin de la période où les impôts directs baissent en Colombie-Britannique plus rapidement qu'ailleurs. Cet effet positif compense une partie de l'effet de la baisse relative des salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail et de la baisse du taux d'activité.

Graphique 5: Cotisation aux régimes d'assurance sociale par habitant



On déduit également les cotisations aux régimes d'assurance sociale (comme celles au Régime de pensions du Canada et les cotisations d'assurance-emploi) du revenu personnel pour calculer le revenu disponible. Comme dans le cas des impôts directs, les courbes de variation des cotisations aux régimes d'assurance sociale sont comparables. Elles n'expliquent pas les variations relatives du RPD.

Graphique 6: Taux d'épargne personnelle



L'épargne personnelle est la portion du revenu personnel disponible qui reste après déduction des dépenses personnelles en biens et services de consommation et des transferts personnels à d'autres secteurs. L'épargne peut être utilisée aux fins d'investissement (financier et non financier) ainsi que pour réduire la dette impayée, autrement dit, pour accumuler de la richesse.

Par taux d'épargne personnelle, on entend l'épargne personnelle exprimée en pourcentage du revenu personnel disponible. On observe une propension comparable à épargner dans la plupart des provinces. En Colombie-Britannique, toutefois, le taux d'épargne personnelle diffère de façon marquée. Depuis 1997, les résidents de la Colombie-Britannique dépensent plus que leur revenu personnel disponible courant au titre des biens et services de consommation et des transferts à d'autres secteurs. Autrement dit, on constate dans leur cas le phénomène de désépargne.

Tableau 2: Valeur nette totale par habitant

	1999
	$
Terre-Neuve et Labrador	46 726
Île-du-Prince-Édouard	85 456
Nouvelle Écosse	73 391
Nouveau Brunswick	71 702
Québec	87 280
Ontario	107 561
Manitoba	82 877
Saskatchewan	96 053
Alberta	106 634
Colombie-Britannique	125 264
Canada	**100 156**

La richesse accumulée[4], qui comprend l'épargne-retraite accumulée au cours de périodes précédentes, est une source de fonds potentielle dans laquelle on peut puiser pour suppléer au revenu courant afin de financer les dépenses personnelles courantes. Les sommes tirées de cette source de fonds sont comptabilisées sous forme de

4. Les données sont tirées de l'Enquête de 1999 sur la sécurité financière. On calcule la richesse accumulée ou la valeur nette en faisant la somme de tous les actifs et en soustrayant tous les passifs par habitant. Si cette enquête fournit à l'occasion des données provinciales, les estimations de la richesse pour chaque secteur à l'échelle nationale sont publiées trimestriellement. Disponible dans CANSIM : tableaux 3780003 à 3780007.

désépargne dans les comptes nationaux et de réduction de l'actif dans le compte d'opérations financières. Pour les retraités, cette source de fonds est leur revenu de retraite. Les résidents de la Colombie-Britannique disposaient du plus important patrimoine personnel par habitant dans lequel puiser en 1999.

Résumé

Les variations des salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail ont les répercussions les plus importantes sur les variations relatives du RPD. Plus d'employés en Alberta travaillent dans des industries où les salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail sont plus élevés. En Colombie-Britannique, on observe un déplacement vers l'emploi dans les industries où les salaires, traitements et revenus supplémentaires du travail sont plus faibles (c.à-d. les industries de services). Le chômage a eu un effet sur la baisse relative du RPD en Colombie-Britannique, où il a diminué moins qu'ailleurs. Les taux d'activité ont également eu un effet sur le RPD en Colombie-Britannique, où le pourcentage de la population touchant un revenu du travail courant est à la baisse. Les dépenses personnelles par habitant des résidents de la Colombie-Britannique ont augmenté plus rapidement que les revenus courants. Dans ces conditions, on peut soutenir les dépenses en puisant dans le patrimoine personnel. À mesure que les populations vieillissent dans toutes les provinces, on constate de plus en plus que les dépenses sont financées en puisant dans le patrimoine personnel plutôt qu'à même le revenu courant.

Annexe

Tableau 1: Revenu personnel disponible par habitant

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
						$					
Terre-Neuve-et-Labrador	13 362	13 697	13 930	14 275	14 237	14 348	14 857	15 719	16 593	17 441	18 274
Île-du-Prince-Édouard	14 611	15 303	14 903	15 274	15 221	15 460	15 730	16 662	17 603	17 905	18 956
Nouvelle-Écosse	15 359	15 637	15 657	15 955	15 909	16 435	17 142	18 016	18 779	19 607	20 123
Nouveau-Brunswick	14 547	14 872	15 017	15 569	15 688	15 960	16 705	17 562	18 298	18 772	19 189
Québec	15 498	15 819	15 902	16 247	16 478	16 704	17 134	17 899	18 941	19 671	20 662
Ontario	18 698	18 704	18 659	19 087	18 987	19 594	20 327	21 218	22 685	22 977	23 692
Manitoba	16 018	16 034	16 254	16 730	17 243	17 181	18 022	18 505	19 344	19 967	20 739
Saskatchewan	14 189	14 615	14 582	15 605	16 486	15 684	16 367	17 258	18 013	18 643	19 004
Alberta	17 514	17 941	17 820	18 265	18 468	19 563	20 321	20 943	22 526	24 755	25 539
Colombie-Britannique	17 448	17 781	17 939	18 268	18 185	18 431	18 611	19 300	20 188	20 683	21 201
Yukon	20 767	20 419	21 400	21 742	22 000	23 188	23 094	24 871	27 500	28 400	29 567
Territoires-du-Nord-Ouest	..	..	..	..	..	..	..	25 878	28 550	30 122	33 463
Nunavut	..	..	..	..	..	..	..	22 815	24 607	26 893	27 862
Territoires-du-Nord-Ouest et Nunavut	17 419	19 750	18 923	19 075	19 235	20 074	20 597	..	..	..	..
Canada	**17 022**	**17 239**	**17 273**	**17 696**	**17 782**	**18 208**	**18 801**	**19 610**	**20 825**	**21 511**	**22 268**

PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À
www.statcan.ca

Certaines régions sont-elles plus sensibles aux cycles économiques?

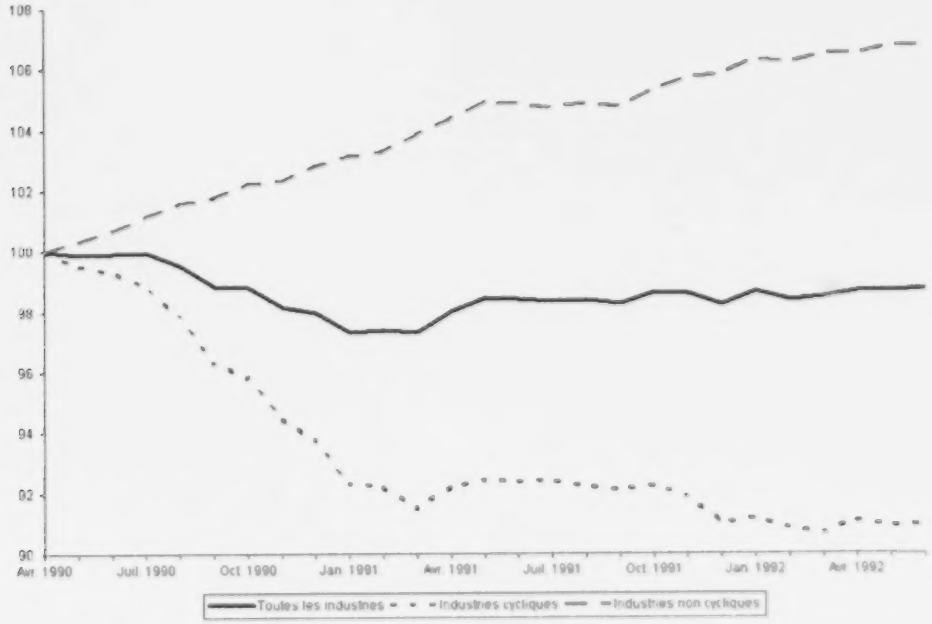
Différences structurelles entre les économies provinciales et territoriales

Par Mehrzad Salem

La structure industrielle des économies régionales au Canada étant très diversifiée, la plupart des changements qui surviennent dans l'environnement économique général, par exemple la valeur croissante du dollar canadien, ont presque toujours des répercussions très différentes sur les économies provinciales et territoriales. Dans cet article, on examine comment la structure industrielle des provinces et des territoires rend certains davantage et d'autres moins sensibles aux cycles économiques.

En se fondant sur la dernière récession qui s'est produite au Canada (de 1990 à 1992), on cerne les industries qui ont tendance à renforcer ou, au contraire, à atténuer l'effet d'un ralentissement sur l'économie d'une province ou d'un territoire. On examine ensuite la structure industrielle des provinces et des territoires de manière à déterminer où les industries influencées par la conjoncture (ou « cycliques ») sont surreprésentées et quels territoires et provinces ont tendance à dépendre davantage d'industries « non cycliques » ayant une trajectoire de croissance à long terme.

Graphique 1: Tendance du PIB des industries cycliques et non cycliques durant la récesssion de 1990-1992



L'analyse donne à penser que les régions où une part importante du produit intérieur brut (PIB) est attribuable aux industries non cycliques seront moins touchées par un ralentissement économique général, tandis que les provinces qui comprennent de nombreuses industries cycliques subiront des effets plus négatifs.

Selon les données récentes tirées des Comptes économiques provinciaux, entre 1997 et 2000, certaines provinces (le Québec, l'Ontario, la Nouvelle-Écosse et le Nouveau-Brunswick) ont vu la part de leur PIB provincial

attribuable aux industries cycliques augmenter, et ce, même si l'Ontario et le Québec comptent déjà la proportion la plus élevée d'industries cycliques au Canada.

Par contre, les provinces ou territoires dont l'économie est moins dépendante des industries cycliques ont vu leur économie devenir encore moins cyclique durant cette période. Il s'agit de Terre-Neuve-et-Labrador, de la Saskatchewan, de l'Alberta, de la Colombie-Britannique et des territoires.

La dernière récession qui a sévi au Canada correspond généralement à la période comprise entre le deuxième trimestre de 1990 et le troisième trimestre de 1992 inclusivement. Le graphique 1 montre la tendance du PIB national mensuel réel (avril 1990=100). Dans la présente étude, on utilise une ventilation détaillée du PIB réel par industrie qui permet de cerner plus de 100 industries, d'analyser et de comparer le comportement de chacune et d'établir le total agrégé pour ce cycle. Aux fins de simplicité, les industries sont réparties en deux catégories selon qu'elles sont « cycliques » ou « non cycliques » et les cas marginaux ou ambivalents sont exclus. Plus précisément, une industrie satisfait au critère si son PIB réel baisse plus que l'économie ne se replie durant au moins un trimestre au cours du cycle. Si l'industrie affiche une tendance inférieure à la tendance agrégée pendant trois mois consécutifs, elle est considérée comme cyclique; sinon, elle est considérée non cyclique.

Il importe de procéder à cet examen à un niveau de détail assez fin (ventilation selon 110 industries) puisque des industries qui sont similaires à bien des égards peuvent se comporter différemment au cours d'un cycle économique. Par exemple, les industries manufacturières sont habituellement très cycliques. Toutefois, lorsqu'on examine les diverses industries de plus près, on constate d'importantes différences entre les effets sur elles d'un ralentissement économique. La plupart des industries manufacturières se sont repliées plus que l'économie dans son ensemble durant le dernier ralentissement cyclique, mais non l'industrie de la fabrication d'aliments ni celle de la fabrication de produits informatiques et électroniques, qui toutes deux ont continué de prendre de l'expansion lorsque le ralentissement économique s'est amorcé et dont la forte croissance s'est poursuivie durant tout le cycle. L'extraordinaire période d'innovations technologiques que traversait l'industrie des produits informatiques et électroniques a peut-être compensé les effets récessionnistes de l'économie dans son ensemble[1]. En application du critère ci-dessus, les deux industries sont classées dans la catégorie non cyclique.

La première étape consistait à cerner aux fins de la présente analyse les industries qui rendent l'économie d'une province plus susceptible de subir un ralentissement et celles qui atténueront probablement l'effet des cycles économiques futurs sur l'économie de la province ou du territoire. Une fois ces industries déterminées, on a mesuré l'importance de leur rôle dans l'économie de chaque province ou territoire selon la part du PIB de la province ou du territoire attribuable à ce groupe d'industries en 1997 et en 2000.

Si les industries non cycliques jouent un rôle plus dominant dans l'économie d'une province, elles auront tendance à lui permettre de mieux résister aux fortes baisses au cours de cycles économiques futurs. Si les industries cycliques représentent une plus grande part du PIB d'une province, elles auront l'effet contraire[2].

Le tableau 1 montre comment on a réparti les industries dont se compose l'économie nationale en deux groupes en se fondant sur l'analyse ci-dessus. Le graphique 1 montre le PIB réel total de chaque groupe par rapport à celui de l'économie dans son ensemble (ensemble des industries) durant la récession qui a sévi de 1990 à 1992. Alors que l'économie s'est repliée de 2,7 % au creux de ce cycle au début de 1991, le groupe des industries non cycliques a connu une expansion d'environ 4 % tandis que celui des industries cycliques a subi un repli d'environ 8 %.

---

1. *Un ralentissement cyclique marqué s'est amorcé dans l'industrie vers la fin de 2000, mais il ne s'inscrivait pas dans le cadre d'un phénomène plus vaste à l'échelle de l'économie.*
2. *Ces généralisations sont fondées essentiellement sur l'hypothèse selon laquelle les industries qui étaient « cycliques » durant le cycle de 1990 à 1992 se comporteront de la même façon au cours d'un cycle futur.*

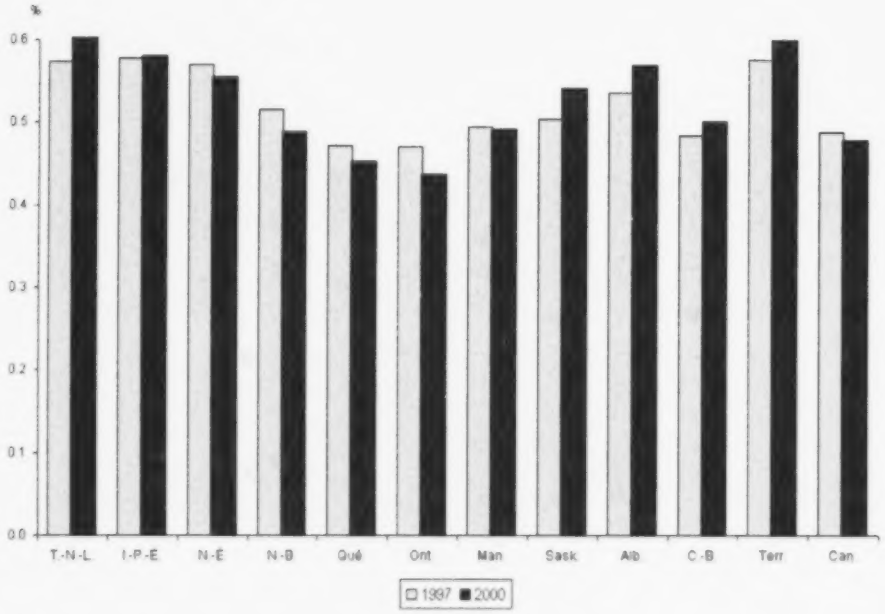
Tableau 1

Industries cycliques	Industries non cycliques
Agriculture, foresterie, pêche et chasse	Extraction de pétrole et de gaz
Extraction minière et activités de soutien (excl. l'extraction de pétrole et de gaz)	Services publics
Industrie de la construction	Fabrication d'aliments
Industrie de la fabrication[1]	Fabrication de produits informatiques et électroniques
Industrie du commerce de gros et de détail	Transport par pipeline
Transport et entreposage[2]	Radiotélévision et télécommunications
Services postaux, messageries et services de messagers	Finance, assurance et services immobiliers
Industries du film et de l'enregistrement sonore	Services d'enseignement
Édition, services d'information et de traitement des données	Soins de santé et assistance sociale
Services professionnels, scientifiques et techniques	Administrations publiques
Services administratifs et gestion de déchets	
Arts, spectacles et loisirs	
Hébergement et services de restauration	
Autres services (sauf administrations publiques)	

1. Sauf les industries de la fabrication des aliments et de la fabrication de produits informatiques et électroniques qui sont comprises dans le groupe des industries non cycliques.
2. Sauf transport par pipeline

Lorsque le cycle a pris fin en septembre 1992, l'écart entre les deux groupes s'était encore creusé, s'établissant à environ 15 points de pourcentage. On peut donc conclure qu'une province ou un territoire dont l'économie est davantage fondée sur des industries non cycliques est moins susceptible de subir un repli important au cours d'un cycle économique futur, toutes autres choses étant égales par ailleurs. La mesure dans laquelle une province ou un territoire s'en tirera bien au cours d'un cycle économique futur dépend essentiellement de la part de son PIB attribuable à des industries cycliques plutôt qu'à des industries non cycliques.

Graphique 2: Part du PIB attribuable aux industries non cycliques



Dans la présente étude, on a procédé à une analyse des données tirées des Comptes économiques provinciaux pour montrer la part du PIB imputable aux industries non cycliques entre 1997 et 2000, la dernière année pour laquelle ces données détaillées sont disponibles[3]. Le graphique 2, fondé sur ces données, montre la part du PIB de chaque province ou territoire attribuable aux industries non cycliques qui sont susceptibles de prendre de l'expansion durant un cycle, d'après le graphique 1. Il montre également comment la structure des économies provinciales a évolué entre 1997 et 2000.

Moins de la moitié du PIB du Québec et de l'Ontario est attribuable aux industries non cycliques. Par contre, la dépendance à l'égard des industries non cycliques de toutes les autres provinces et des territoires est supérieure à la moyenne nationale. En Ontario, au Québec, au Nouveau-Brunswick et au Manitoba, provinces dont plus de la moitié du PIB est attribuable aux industries cycliques, les activités de fabrication jouent un rôle important dans l'économie provinciale. En Ontario et au Québec, plus de 20 % du PIB est attribuable aux industries manufacturières qui ont été classifiées comme cycliques parce qu'elles ont eu un rendement inférieur à celui de l'économie dans son ensemble pour au moins un trimestre durant la récession qui a sévi de 1990 à 1992.

Entre 1997 et 2000, les provinces dans l'Ouest du Canada et les territoires sont devenus moins dépendants à l'égard des industries cycliques. Les provinces du Nouveau-Brunswick et de la Nouvelle-Écosse ont affiché une tendance contraire, de même que celles du Québec et de l'Ontario. L'économie de Terre-Neuve-et-Labrador est devenue beaucoup moins cyclique lorsque le projet d'exploitation pétrolière en mer Hibernia est devenu opérationnel et que l'industrie pétrolière est devenue la principale source d'activité contribuant au PIB de la province en 2000, représentant plus de 15 % de celui-ci. Alors que l'industrie du pétrole et du gaz est bien connue

3. *Les données utilisées pour déterminer la part du PIB des provinces et des territoires attribuable aux industries cycliques sont tirées des tableaux d'entrées-sorties en prix courants pour les années de référence 1997 et 2000.*

pour ses cycles d'exploration, l'industrie de l'extraction a tendance à ne pas suivre les cycles économiques généraux qui se produisent au Canada.

Le changement structurel de loin le plus important s'est produit à Terre-Neuve-et-Labrador, où la part du PIB de la province attribuable aux activités d'extraction de pétrole et de gaz est passée d'une fraction de 1 % en 1997 à plus de 15 % en 2000. Ce changement est certainement de bon augure pour la province en cas de repli de l'économie, mais il a été compensé en partie par des baisses de la part du PIB attribuable à deux importantes industries non cycliques, soit la finance, les assurances et les services immobiliers (-3,6 %) et l'enseignement (-2,0 %).

La structure industrielle de l'économie de l'Île-du-Prince-Édouard n'a pas beaucoup changé. On constate surtout une augmentation de 3,5 % de la part du PIB de la province imputable à l'industrie de la fabrication des aliments, une industrie non cyclique.

L'économie de la Nouvelle-Écosse est devenue légèrement plus cyclique parce que la part de son PIB imputable à l'industrie de la finance a diminué et qu'en même temps plusieurs autres industries manufacturières, comme la fabrication de papier, de produits du pétrole et du charbon et la fabrication de produits en caoutchouc et en matière plastique, ont connu une expansion. Ce phénomène s'est produit malgré une augmentation de 2,8 % de la part du PIB attribuable à l'industrie non cyclique d'extraction de pétrole et de gaz.

Le Nouveau-Brunswick a affiché une tendance similaire. Dans cette province, les parts du PIB provincial imputables aux industries cycliques comme la construction, la fabrication de papier, la fabrication de produits du pétrole et du charbon et les services administratifs et de soutien étaient à la hausse tandis que les parts attribuables à bon nombre des industries non cycliques étaient à la baisse.

Au Québec et en Ontario, provinces aux économies les plus cycliques, une plus grande part du PIB était attribuable aux industries cycliques tant dans le secteur de la fabrication que dans celui des services. En Ontario, les industries de fabrication de matériel de transport, des produits métalliques et de machines ont augmenté leur part de l'économie provinciale. En outre, les services professionnels, scientifiques et techniques, une industrie de services cyclique, a porté à 5 % sa part du PIB de l'Ontario, atteignant une taille presque égale à celle de l'industrie du commerce de détail de la province.

Au Québec, une part croissance du PIB était attribuable aux industries cycliques manufacturières, des services professionnels, scientifiques et techniques et des services administratifs et de soutien.

Au Manitoba, les parts croissantes attribuables à un certain nombre d'industries cycliques ont été compensées par les parts croissantes attribuables à un certain nombre d'industries non cycliques, ainsi que par des replis dans la fabrication de machines et le transport par camion, deux industries cycliques. La structure de l'économie de la province n'a pas beaucoup changé entre 1997 et 2000. Environ 51 % de son PIB était attribuable aux industries cycliques, soit un taux à peu près égal à la moyenne nationale (52 %) en 2000.

Les économies de la Saskatchewan, de l'Alberta et la Colombie-Britannique sont devenues beaucoup plus non cycliques. Le changement a été particulièrement marqué en Saskatchewan et en Alberta. En Saskatchewan, l'industrie d'extraction de pétrole et de gaz a augmenté de 5,7 points de pourcentage sa part du PIB provincial, tandis qu'en Alberta elle a augmenté sa part de 7,4 points de pourcentage.

En Saskatchewan, les parts du PIB attribuables à l'extraction de charbon et à la construction ont diminué, de même que les parts des industries de services cycliques comme l'édition, les services professionnels, scientifiques et techniques et les services administratifs et de soutien.

L'économie de l'Alberta est devenue beaucoup moins cyclique en raison d'une augmentation de 7,4 points de pourcentage de la part du PIB imputable à l'industrie d'extraction de pétrole et de gaz. La baisse des parts du PIB attribuables aux industries cycliques comme le commerce de gros et de détail et le transport par camion a contribué à ce changement.

L'économie de la Colombie-Britannique est aussi devenue moins cyclique. Toutefois, l'extraction de pétrole et de gaz a joué un rôle plus modeste, la part du PIB de la province attribuable à cette industrie augmentant de 2,2 points de pourcentage seulement. Les parts croissantes attribuables à la production d'électricité et à la fabrication de produits informatiques et électroniques et la forte baisse des parts attribuables à la foresterie et à l'exploitation forestière ainsi qu'à la construction étaient des facteurs importants.

Les économies des territoires, combinées aux fins de la présente analyse, sont aussi devenues moins cycliques, principalement à cause de la part croissante de leur PIB attribuable à l'extraction de pétrole et de gaz. Cette tendance a été compensée en partie par la plus grande part du PIB attribuable à l'extraction minière.

Le secteur de l'énergie au Canada: Répercussions sur les économies provinciales

Par Annette Laurent

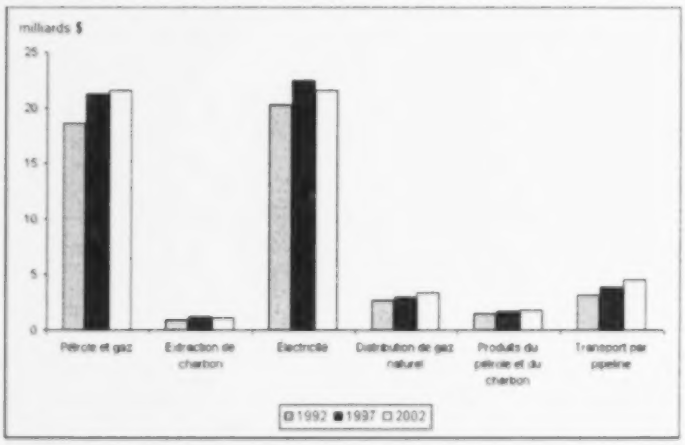
Introduction

La production dans le secteur de l'énergie[1] au Canada représentait plus de 53 milliards de dollars du PIB total en 2002[2], soit une contribution importante. En outre, ce secteur a contribué de façon appréciable à l'économie canadienne sur le plan des activités de prospection et des investissements en capital. Dans un contexte régional, notamment, les changements survenus et les découvertes de gisements de pétrole et de gaz ont eu des répercussions significatives sur certaines économies provinciales au cours de la dernière décennie. On établira le profil de la croissance et des changements survenus dans ce secteur au cours des dernières années et on examinera les événements survenus récemment. On analysera aussi les répercussions sur les bénéfices des sociétés selon la province[3].

Le secteur de l'énergie dans le contexte canadien

Le graphique 1 montre la ventilation du PIB du secteur de l'énergie en dollars constants au Canada pour 1992, 1997 et 2002. On considère habituellement ce secteur comme étant composé de six industries, soit celles de l'extraction de pétrole et de gaz, l'extraction de charbon, la production, le transport et la distribution d'électricité, la fabrication de produits du pétrole et du charbon et le transport par pipeline. Comme on peut le constater, au Canada, l'extraction de pétrole et de gaz ainsi que la production d'électricité sont les industries dominantes dans le secteur de l'énergie, les autres jouant un rôle beaucoup plus petit. En outre, l'industrie du pétrole et du gaz a enregistré une croissance soutenue de 1997 à 2002, tandis que celle de l'électricité a connu une légère baisse.

Graphique 1: Ventilation du secteur de l'énergie – Canada, 1992 à 2002

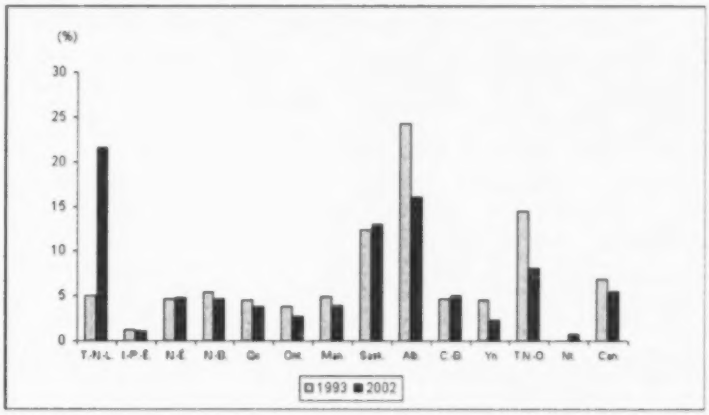


1. *Aux fins de la présente discussion, le secteur de l'énergie comprend l'extraction de pétrole et de gaz (SCIAN 2111), l'extraction de charbon (SCIAN 2121), la production, le transport et la distribution d'électricité (SCIAN 2211), la distribution de gaz naturel (SCIAN 2212), la fabrication de produits du pétrole et du charbon (SCIAN 324) et le transport par pipeline (SCIAN 486).*
2. *Tous les chiffres sont exprimés en dollars constants de 1997.*
3. *Pour tous les graphiques (sauf le graphique 1), se reporter aux tableaux en annexe pour obtenir des données provinciales complètes.*

Ventilation selon la province

Le poids régional du secteur de l'énergie dans le PIB diffère grandement selon la province ou le territoire. Le secteur de l'énergie joue un rôle beaucoup plus important dans l'économie de Terre-Neuve-et-Labrador, de la Saskatchewan, de l'Alberta et des Territoires du Nord-Ouest que dans celle des autres provinces (graphique 2). La proportion du PIB attribuable au secteur de l'énergie a augmenté de façon marquée dans le cas de Terre-Neuve-et-Labrador, passant de 5 % en 1993 à plus de 20 % du PIB total en 2002. La proportion du PIB attribuable au secteur de l'énergie en Alberta et aux Territoires du Nord-Ouest a baissé durant la même période. Le PIB de l'énergie est demeuré relativement stable dans toutes les autres provinces et les territoires[4].

Graphique 2 : PIB de l'énergie/PIB total de la province : 1993 et 2002

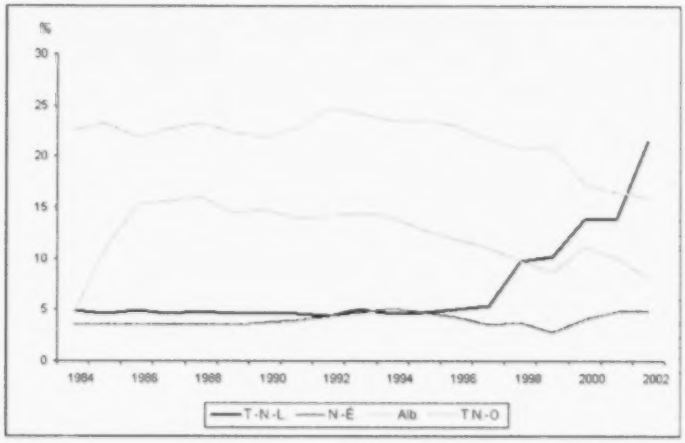


Un examen plus détaillé de la période allant de 1984 à 2002 montre que certaines provinces affichent une plus grande volatilité que d'autres. Le graphique 3 montre la part du PIB imputable au secteur de l'énergie pour certaines provinces et certains territoires. Terre-Neuve-et-Labrador, l'Alberta et les Territoires du Nord-Ouest affichent la plus grande volatilité et la plus forte évolution au cours de cette période. De plus, même si cela n'est pas évident au graphique 3, certains importants changements de composition se produisent également dans l'économie de la Nouvelle-Écosse.

Terre-Neuve-et-Labrador a connu une croissance explosive dans le secteur de l'énergie, principalement attribuable à de nouvelles activités d'exploitation des ressources pétrolières au large de l'île. La part du PIB de l'énergie qui lui est imputable est passée d'à peine 5 % à 21,5 % de son PIB total. Dans le cas de l'Alberta et des Territoires du Nord-Ouest, par contre, la part du PIB imputable au secteur de l'énergie a diminué. En Nouvelle-Écosse, le secteur de l'énergie est demeuré relativement stable sur le plan de la croissance, mais sa composition a changé de façon marquée. En effet, les activités d'extraction de pétrole et de gaz ont augmenté considérablement au cours des dernières années, tandis que celles d'extraction de charbon ont diminué de façon significative.

4. On utilise dans les graphiques 2 et 3 des ratios exprimés en dollars constants, en prenant 1997 comme l'année de référence. Il serait préférable aux fins de la présente analyse d'utiliser des ratios exprimés en dollars courants. Toutefois, les données en dollars courants sur les industries, publiées dans les comptes provinciaux d'entrées-sorties, ne sont disponibles actuellement que pour la période allant de 1997 à 2000. Par conséquent, les ratios dans la présente analyse sont exprimés en dollars constants et, bien qu'utiles, sont quelque peu arbitraires et dépendent du choix de l'année de base. Il convient d'en tenir compte en interprétant ces résultats.

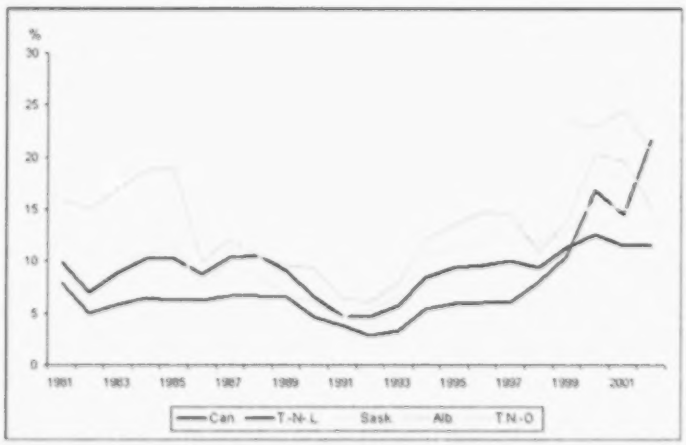
Graphique 3 : PIB de l'énergie/PIB total de la province : 1984 à 2002



Bénéfices des sociétés[5]

Le secteur de l'énergie influe sur l'ensemble des bénéfices des sociétés des provinces. Le graphique ci-dessous montre le ratio des bénéfices des sociétés au PIB nominal pour l'ensemble des industries pour la période de 1981 à 2002 pour certaines provinces (qui affichent généralement des bénéfices supérieurs à la moyenne nationale). Comme on peut le constater, les bénéfices des sociétés étaient généralement supérieurs à la moyenne nationale en Saskatchewan, en Alberta et dans les Territoires du Nord-Ouest. De même, les bénéfices des sociétés à Terre-Neuve-et-Labrador étaient supérieurs à la moyenne nationale en 1999, la deuxième année complète de production de pétrole du projet Hibernia. Les prix de l'énergie ont fluctué durant cette période également. Ils ont atteint des sommets au début des années 1980, puis chuté à leur niveau le plus bas en 1998, affiché de fortes hausses en 1999 et 2000, et reculé légèrement en 2001 pour augmenter de nouveau depuis. Enfin, dans les Territoires du Nord-Ouest, les développements récents survenus dans l'industrie de l'exploitation minière des diamants, et non seulement ceux dans l'industrie pétrolière, influent de façon importante sur les bénéfices des sociétés.

Graphique 4 : Bénéfices des sociétés/PIB nominal



5. Les bénéfices des sociétés sont les gains nets des sociétés du secteur privé, avant impôts.

L'économie de Terre-Neuve-et-Labrador a beaucoup changé au cours des dernières années. Les changements sont attribuables principalement aux découvertes et aux développements survenus dans son industrie pétrolière, qui ont contribué énormément à la relance économique. Les découvertes de gisements de pétrole au large de l'Île ont mené à la construction de la plate-forme de production du projet Hibernia en 1997, où l'on a commencé à produire du pétrole. Après une première année complète de production en 1998, celle-ci est montée en flèche entre 1999 et 2001 lorsque le projet Hibernia a atteint son plein rendement. La mise en valeur du champ de pétrole de Terra Nova (en 2002) et le projet pétrolier de White Rose (qui sera opérationnel vers la fin de 2005 ou au début de 2006) continuent d'alimenter la croissance de l'industrie pétrolière de Terre-Neuve-et-Labrador. L'avenir s'annonce prometteur, étant donné les efforts déployés récemment pour relancer le projet pétrolier Hebron-Ben Nevis.

La composition du secteur de l'énergie de la Nouvelle-Écosse a évolué au cours des dernières années, les activités d'extraction de gaz remplaçant et dépassant les anciennes contributions à l'économie de l'industrie du charbon. Durant la période de 1997 à 1999, on a procédé à la construction du projet d'extraction de gaz naturel de l'Île de Sable, puis à la production de gaz naturel, de plus en plus importante et qui a contribué de façon croissante aux exportations.

Après deux années de croissance rapide, les prix du gaz naturel ont baissé et la production s'est stabilisée au cours des deux dernières années. L'effet a été particulièrement marqué en Alberta et en Saskatchewan ainsi qu'en Nouvelle-Écosse. Toutefois, les perspectives d'avenir sont favorables, étant donné la promesse de nouvelles découvertes et les activités d'exploitation prévues.

Annexe

Tableau 1: PIB de l'énergie / PIB total

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
							%							
1984	4,9	0,9	3,6	5,6	5,1	4,3	4,3	9,8	22,6	4,9	3,4	4,6	..	**6,7**
1985	4,6	1,0	3,5	5,4	5,1	3,9	4,2	9,8	23,3	5,0	3,5	11,0	..	**6,7**
1986	4,9	1,1	3,5	5,9	5,2	4,0	4,4	9,3	21,9	4,7	3,4	15,3	..	**6,5**
1987	4,6	1,1	3,6	5,6	5,2	3,8	3,9	9,5	22,7	4,9	3,1	15,6	..	**6,4**
1988	4,8	1,1	3,5	5,8	4,9	3,9	4,0	11,0	23,3	4,9	3,1	16,1	..	**6,5**
1989	4,6	1,1	3,5	6,0	4,5	3,5	4,0	10,6	22,4	4,8	3,0	14,5	..	**6,2**
1990	4,6	1,1	3,7	5,9	4,4	3,3	4,0	10,4	21,9	4,8	3,0	14,8	..	**6,1**
1991	4,6	1,1	4,0	5,8	4,6	3,8	4,4	10,5	22,8	5,0	3,4	13,9	..	**6,5**
1992	4,4	1,1	4,4	5,3	4,5	3,7	4,5	11,7	24,7	4,8	3,8	14,1	..	**6,7**
1993	5,0	1,2	4,7	5,4	4,5	3,8	4,9	12,4	24,2	4,7	4,5	14,5	..	**6,8**
1994	4,6	1,2	5,1	5,3	4,5	3,7	4,9	13,1	23,5	4,5	4,2	14,0	..	**6,8**
1995	4,7	1,4	4,7	4,2	4,6	3,7	4,8	13,5	23,6	4,7	4,7	12,7	..	**6,8**
1996	5,0	1,2	4,3	4,8	4,8	3,5	5,1	13,3	23,0	4,8	3,2	11,9	..	**6,7**
1997	5,4	1,2	3,5	5,0	4,6	3,4	5,0	13,5	21,6	4,6	2,7	11,0	..	**6,5**
1998	9,8	1,2	3,7	4,9	4,3	3,1	4,5	14,6	20,8	4,6	2,0	9,8	..	**6,4**
1999	10,2	1,2	2,8	4,7	4,2	2,9	4,3	12,4	21,0	4,6	3,0	8,7	1,0	**6,1**
2000	13,8	1,1	4,1	4,4	4,1	2,7	4,2	12,5	17,2	5,0	3,2	11,1	0,9	**5,6**
2001	13,8	1,2	4,8	4,9	3,8	2,7	4,1	13,3	16,5	5,0	2,9	10,1	0,8	**5,5**
2002	21,5	1,1	4,8	4,6	3,8	2,7	3,9	13,0	16,0	5,0	2,3	8,1	0,7	**5,5**

Tableau 2: Bénéfices des sociétés / PIB nominal

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
							%							
1981	7,9	10,3	8,8	10,2	7,3	10,1	9,2	10,6	15,9	7,8	9,3	..	..	**9,9**
1982	5,0	7,0	6,0	5,5	4,6	6,7	5,5	7,3	15,0	3,7	7,4	..	..	**7,0**
1983	5,8	8,1	7,2	6,5	6,5	9,1	6,9	9,2	17,0	5,2	-3,6	..	..	**8,9**
1984	6,4	8,8	7,7	7,5	7,5	10,4	7,4	10,7	18,8	6,1	-0,7	..	..	**10,2**
1985	6,2	9,2	7,4	7,3	7,7	10,3	8,3	11,4	18,8	6,5	-0,8	..	..	**10,2**
1986	6,2	9,6	7,5	8,4	7,3	10,1	8,2	7,6	10,0	7,5	13,1	..	..	**8,8**
1987	6,7	8,9	8,4	10,9	8,9	11,1	8,9	9,9	12,0	10,3	27,9	..	..	**10,4**
1988	6,7	8,3	8,0	10,3	9,9	11,5	9,1	8,6	10,6	10,4	28,4	..	..	**10,6**
1989	6,6	8,3	7,5	8,5	8,7	9,8	7,6	6,9	9,6	7,8	28,7	..	..	**9,1**
1990	4,7	6,5	5,1	5,8	6,0	7,0	5,4	6,0	9,4	4,6	22,1	..	..	**6,6**
1991	3,8	5,6	3,7	4,0	4,4	5,2	3,7	4,6	6,4	3,6	12,5	..	..	**4,8**
1992	2,8	5,5	3,4	3,5	4,1	5,1	3,3	5,4	6,1	3,8	8,1	..	..	**4,7**
1993	3,3	5,7	4,0	4,0	5,0	6,1	3,5	6,5	7,9	4,6	3,7	..	..	**5,7**
1994	5,4	8,3	5,8	6,8	7,7	9,0	4,9	10,3	12,2	6,7	5,3	..	..	**8,5**
1995	5,9	8,6	6,4	8,6	8,5	10,0	5,2	11,3	13,5	7,0	6,3	..	..	**9,4**
1996	6,0	8,7	6,6	8,1	8,4	10,1	6,4	11,9	14,8	6,7	8,4	..	..	**9,6**
1997	6,0	8,7	7,2	7,4	8,7	10,4	7,8	12,9	14,6	7,2	7,5	..	..	**10,0**
1998	8,0	10,2	7,1	7,4	8,9	10,5	7,7	11,9	10,9	6,3	5,2	..	..	**9,4**
1999	10,5	10,9	7,9	9,3	10,9	12,2	8,1	12,8	13,9	7,7	3,4	23,4	12,6	**11,3**
2000	16,8	10,6	9,4	9,5	10,7	12,4	8,8	16,0	20,4	8,7	5,6	22,9	12,9	**12,6**
2001	14,5	10,8	9,9	8,8	9,6	10,7	8,4	14,9	19,7	8,5	7,9	24,6	8,4	**11,5**
2002	21,7	9,7	9,5	8,8	10,2	11,8	8,8	15,9	15,3	7,8	4,8	20,6	5,0	**11,5**

Les technologies de l'information et des communications

par Hans Messinger

La nouvelle économie

L'explosion de la demande de téléphones cellulaires, d'ordinateurs personnels et d'accès à Internet au cours des dix dernières années a favorisé la croissance des industries productrices de biens et services des TIC (technologies de l'information et des communications). Les services, qui représentent la plus grande part du secteur des TIC (environ 80 % en 2002) ont connu une expansion soutenue durant la période de 1997 à 2002. Les services des TIC comprennent les télécommunications (de loin la composante la plus importante), la télévision payante et spécialisée, les éditeurs de logiciels, les services d'information, les services de traitement des données et les services de conception et de réparation de systèmes informatiques.

La fabrication des produits des TIC est fortement concentrée dans la zone centrale du pays et les produits principalement exportés à l'étranger. Ces industries produisent du matériel électrique et électronique, y compris des ordinateurs, des machines pour bureaux et commerces, du matériel de télécommunications, des semiconducteurs et des éléments d'appareils électroniques, du matériel de radiodiffusion et télédiffusion et autre matériel de communication sans fil, d'instruments de navigation, de mesure et de commande et d'instruments médicaux, et des fils et câbles électriques et de communication.

Des années de croissance impressionnante ont pris fin abruptement lorsque la demande globale d'investissement dans l'infrastructure des TIC s'est évanouie vers la fin de 2000. L'effet sur bon nombre des fabricants du secteur des TIC a été dévastateur. L'essor des TIC et l'effondrement boursier dans le secteur des technologies qui a suivi en 2001-2002 ont eu des répercussions importantes sur le rendement économique dans la zone centrale du pays par rapport aux autres provinces et territoires.

L'essor et la chute du secteur manufacturier des TIC

L'Ontario représente plus de la moitié du secteur manufacturier des TIC au Canada. L'Ontario et le Québec ensemble sont responsables de plus de 85 % de ce secteur, et la Colombie-Britannique et l'Alberta, d'une bonne partie du reste.

L'essor et la chute du secteur manufacturier des TIC ont été les plus prononcés au Québec, où la production dans ce secteur a bondi de 136 % de 1997 à 2000 pour tomber à la fin de 2002 à 58% de la valeur atteint à son sommet en l'an 2000. L'effet sur le secteur de la fabrication au Québec a été immense. En 1998 et 1999, les industries manufacturières du secteur des TIC ont contribué pour près de 40 % à la croissance globale du secteur de la fabrication. Les effets de la débandade dans le secteur des technologies de pointe ont été dévastateurs, entraînant à la baisse un secteur manufacturier qui par ailleurs connaissait une croissance en 2001 et réduisant de moitié la croissance au moment de la reprise économique de 2002. Les producteurs de matériel de télécommunications représentent la principale industrie du secteur des TIC, dont l'activité a augmenté de près de deux fois et demie au Québec de 1997 à 2000. Au cours des deux années suivantes, toutefois, la production a chuté de 41 % en 2001, puis de 33 % en 2002.

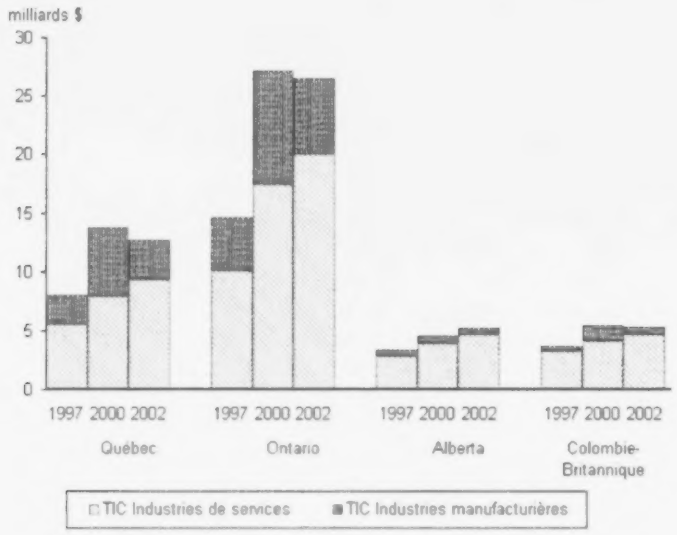
En Ontario, les effets de la débandade dans le secteur des technologies de pointe sur les activités manufacturières des TIC étaient un peu moins marqués, mais certaines industries ont connu des hausses et des baisses marquées. De 1997 à 2000, le PIB des industries du secteur des TIC a accusé une hausse spectaculaire de 116 % attribuable surtout aux producteurs de semiconducteurs et de matériel électronique, dont la production a triplé. Le recul qui s'est produit en 2001-2002 a touché surtout les producteurs de matériel de télécommunications, la valeur de leur production en 2002 s'établissant à 17 % à peine de son sommet atteint en 2000. Il y a eu des répercussions en cascade sur les fabricants d'éléments d'appareils électroniques. Les autres industries du secteur des TIC, sauf celle des fils et câbles électriques et de communication, s'en sont tirées relativement bien durant cette période.

En Colombie-Britannique, l'activité manufacturière dans le secteur des TIC est concentrée surtout dans les industries de fabrication de semiconducteurs et d'éléments d'appareils électroniques ainsi que d'ordinateurs et de périphériques. Grâce à ces deux industries, la production de ce secteur a plus que triplé entre 1997 et 2000. À la fin de 2002, cependant, la production était de moins de la moitié du sommet atteint en 2000. La principale industrie du secteur des TIC en Alberta est celle de la fabrication de matériel téléphonique. À l'exception d'une baisse de 19 % en 2001, la production du secteur manufacturier des TIC a été relativement stable comparativement à celle de la zone centrale du pays. Même si l'activité manufacturière dans le secteur des TIC est concentrée dans les quatre plus grandes provinces du Canada, il y a d'importants îlots de spécialisation dans les provinces plus petites, par exemple la fabrication d'instruments de navigation dans les provinces de l'Atlantique et des fils et câbles électriques et de communication en Saskatchewan et au Manitoba.

Croissance soutenue des services des TIC

Contrairement à l'activité manufacturière, les services du secteur des TIC ont poursuivi leur expansion à un rythme soutenu durant toute la période de 1997 à 2002. Sauf quelques exceptions, la production des services des TIC est consommée au Canada. On constate des flux commerciaux interprovinciaux assez limités allant des provinces plus grandes vers les provinces plus petites et les territoires. La demande croissante de services des TIC a été particulièrement forte dans le secteur des ménages où les achats d'ordinateurs personnels, de téléphones cellulaires et d'autres dispositifs électroniques (dont la plupart sont importés) ont donné lieu à une forte augmentation de la demande intérieure de services des TIC comme les télécommunications et l'accès à Internet par câble. L'expansion des communications sans fil a facilité l'accès à Internet ainsi qu'aux services de télédiffusion et autres services de communications dans les régions éloignées du pays. Le Canada affiche l'un des taux les plus élevés d'accès à Internet par les ménages. La proportion de ménages qui utilisent Internet régulièrement a atteint 60 % en 2001, soit près du double de ce qu'elle était en 1997. En 2002, 7,5 millions de ménages comptaient au moins un membre utilisant Internet régulièrement à la maison, au travail, à l'école ou dans une bibliothèque publique. Parmi les pays membres de l'OCDE, le Canada se classe au deuxième rang, après la Corée, pour ce qui est de la connectivité à large bande par habitant. L'accès à large bande (accès à Internet à haute vitesse) est devenu la norme pour les entreprises et les administrations publiques. En 2001, environ la moitié de tous les ménages utilisant Internet à la maison (2,8 millions) étaient abonnés à un service d'accès à large bande. On ne s'étonne donc pas de la montée en flèche des achats par les ménages d'ordinateurs personnels et de matériel connexe, qui ont plus que doublé dans chaque province entre 1997 et 2001 avant de reculer légèrement en 2002.

Graphique 1: PIB du secteur TIC, en milliards de dollars de 1997



La répartition provinciale de la production des services des TIC ressemble de près à la répartition de la population canadienne, puisque les services informatiques, de télécommunications et de câblodistribution sont essentiellement fournis sur une base provinciale. La demande de services de télécommunications chez les consommateurs du Canada a augmenté de 57 % de 1997 à 2002, l'Ontario et l'Alberta venant en tête avec un taux de croissance de 75 % et 57 %, respectivement. Durant la même période, les dépenses des particuliers au titre de la télévision par câble et de la télévision payante ont augmenté de près du tiers; cette hausse est survenue surtout en Alberta, au Manitoba et en Ontario. Durant presque toutes les années comprises entre 1997 et 2002 et dans toutes les provinces, la production de services des TIC ont affiché une forte croissance qui a fortement alimenté la croissance dans le secteur des services et contribué à la hausse du PIB global. Dans la plupart des provinces, une forte augmentation des services de conception de systèmes informatiques en 1999 reflétait les préoccupations et les besoins en matière de remaniement pour le passage à l'an 2000.

Tendances actuelles

La demande de services des TIC continue de croître dans les secteurs public, des ménages et des entreprises, mais elle semble faiblir depuis que l'expansion de l'utilisation d'Internet par les ménages s'est stabilisée. L'utilisation de nouvelles technologies et la transition qui se poursuit vers l'information et les communications numériques montrent des signes sporadiques de reprise de l'activité.

Tableau 1: PIB du secteur des technologies de l'information et des communications

		1997	1998	1999	2000	2001	2002
		PIB millions ($ 1997)					
Terre-Neuve-et-Labrador	Biens	3,6	6,3	10,3	17,7	9,5	10,4
	Services	296,2	339,7	350,7	400,9	437,3	477,4
Île-du-Prince-Édouard	Biens	1,6	2,3	0,6	2,0	2,4	1,9
	Services	62,9	71,3	81,2	87,5	89,2	97,3
Nouvelle-Écosse	Biens	36,7	54,5	59,1	73,4	80,1	81,1
	Services	562,6	635,9	718,8	753,5	825,2	904,8
Nouveau-Brunswick	Biens	13,8	12,4	19,2	28,8	21,0	20,0
	Services	481,9	550,7	610,6	638,4	698,0	763,4
Québec	Biens	2 473,3	3 145,5	4 949,8	5 827,0	4 371,1	3 391,4
	Services	5 532,9	6 340,2	7 386,8	7 905,3	8 581,1	9 260,6
Ontario	Biens	4 535,4	5 260,4	6 872,1	9 799,1	7 172,3	6 487,8
	Services	10 119,6	11 570,1	15 395,9	17 399,7	19 005,2	20 073,4
Manitoba	Biens	88,3	89,2	95,8	144,4	112,9	86,0
	Services	660,2	758,5	815,0	885,7	965,8	1 032,0
Saskatchewan	Biens	82,5	89,1	202,3	278,7	205,9	135,9
	Services	638,1	704,0	788,6	817,6	828,7	860,1
Alberta	Biens	560,9	616,9	689,6	650,9	524,8	524,4
	Services	2 772,9	3 318,6	3 560,2	3 936,9	4 337,9	4 635,3
Colombie-Britannique	Biens	433,2	509,5	777,2	1 371,1	950,2	681,5
	Services	3 252,2	3 575,3	3 913,4	4 075,4	4 426,1	4 620,9
Yukon	Biens	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
	Services	22,5	32,8	33,3	39,8	38,4	39,9
Territoires-du-Nord-Ouest	Biens	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	Services	74,8	60,5	53,3	54,3	61,3	67,7
Nunavut	Biens	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	Services	0,1	0,1	15,0	18,6	21,3	23,6
Canada	**Biens**	**8 229,2**	**9 786,2**	**13 676,0**	**18 192,9**	**13 450,3**	**11 420,4**
	Services	**24 476,7**	**27 957,6**	**33 722,7**	**37 013,6**	**40 315,3**	**42 856,3**

Aperçu de l'investissement provincial dans les bâtiments résidentiels de 1981 à 2002

Par Brenda Bugge

Introduction

L'investissement résidentiel réel[1] a connu une forte croissance durant les quatre dernières années, affichant les gains les plus importants en 2001 et 2002. La dernière période de quatre années consécutives de croissance remonte aux années 1980, durant la période d'expansion qui a pris place entre 1983 et 1989. Les mises en chantier sont montées en flèche en 2002, affichant un taux de croissance national de 26 %. L'investissement dans les nouveaux logements a fortement augmenté en 2002 et les dépenses consacrées aux rénovations ont augmenté à un rythme vigoureux de 16 % en 2001. Ce secteur a beaucoup retenu l'attention dernièrement en raison de sa croissance impressionnante. À l'échelle nationale, l'investissement dans les bâtiments résidentiels représentait entre 5 et 6 % du produit intérieur brut (PIB). Étant donné les faibles fuites reliées aux importations, il y a de nombreuses retombées sur les industries situées en amont qui contribuent à leur tour à renforcer l'économie canadienne. L'investissement résidentiel est probablement le plus important investissement financier que peut faire un ménage et de nombreux facteurs influent sur le choix à faire entre l'investissement dans un logement neuf et les rénovations.

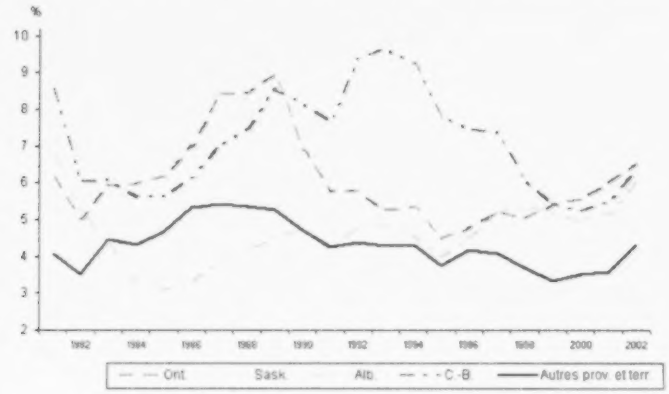
Le présent article porte sur l'importance de l'investissement dans les bâtiments résidentiels pour les économies provinciales et territoriales, l'écart entre l'investissement dans les nouveaux logements et dans les rénovations, et certains des facteurs qui ont influé sur l'investissement durant la période allant de 1981 à 2002.

Contribution à la demande intérieure finale

La demande intérieure finale (DIF) est la somme des dépenses personnelles en biens et services de consommation, des dépenses courantes des administrations en biens et services et de l'investissement des administrations et des entreprises en capital fixe[2]. Les répercussions de l'investissement résidentiel sur la DIF varient sensiblement d'une province à l'autre et au fil du temps. À partir de 1990, la Saskatchewan a affiché le ratio de l'investissement résidentiel à la DIF le plus faible, suivie du Manitoba. En Ontario, l'investissement résidentiel a atteint un sommet du milieu à la fin des années 1980 et les mises en chantier ont été en 1987 à leur niveau le plus élevé depuis 1973. Cette période d'expansion a pris fin en 1990, les mises en chantier chutant de plus de 30 %. La Colombie-Britannique a affiché le ratio de l'investissement résidentiel à la DIF le plus élevé de toutes les provinces et territoires, sous l'impulsion d'une forte croissance démographique attribuable à l'immigration entre 1988 et 1994. En Alberta, le ralentissement de l'investissement résidentiel en 1984 a été suivi de baisses au milieu des années 1990 mais a fait un bond en 1997 et à nouveau en 2002.

1. *L'investissement résidentiel comprend toutes les dépenses au titre des nouveaux logements, des améliorations et rénovations importantes ainsi que des coûts de transfert.*
2. *La DIF comprend une combinaison de production intérieure et étrangère, puisque la production intérieure et certaines importations sont incluses tandis que les exportations et les variations matérielles des stocks sont exclues.*

Graphique 1: Investissement dans les bâtiments résidentiels en pourcentage de la DIF nominale[3]



Comme le montre le tableau 1, la croissance de l'investissement résidentiel réel a contribué davantage à la croissance de la DIF au cours des dernières années que par le passé. Dans toutes les provinces sauf la Saskatchewan et le Nunavut, l'investissement résidentiel réel a augmenté de plus de 20 % entre 1999 et 2002. La Saskatchewan n'a pas connu la même croissance que le reste du pays durant la période de 1999 à 2001; les mises en chantier dans cette province ont baissé en 2000 et en 2001. Toutefois, le Manitoba et la Saskatchewan ont connu des taux de croissance élevés de l'investissement résidentiel entre 1993 et 1996 en raison d'une forte croissance des revenus et de la population.

Tableau 1: Croissance de l'investissement résidentiel réel comparativement à la croissance de la demande intérieure finale réelle

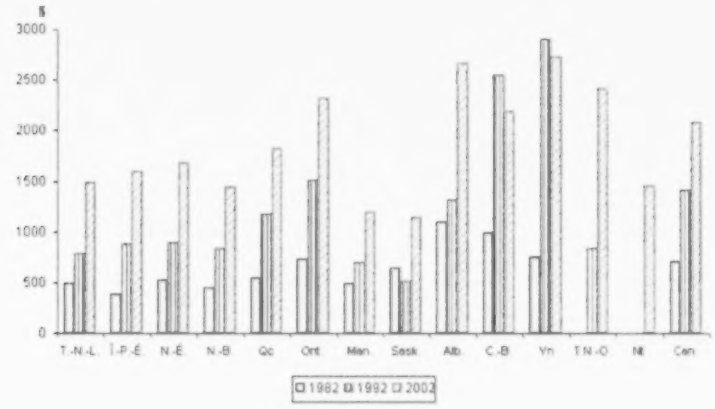
	Investissement résidentiel	Demande intérieure finale	Investissement résidentiel	Demande intérieure finale	Investissement résidentiel	Demande intérieure finale
	%					
	1993-1996		1996-1999		1999-2002	
Terre-Neuve-et-Labrador	-12,5	-1,5	17,6	16,9	38,7	6,7
Île-du-Prince-Édouard	-1,5	12,5	12,6	9,3	35,5	9,7
Nouvelle-Écosse	3,9	1,2	6,1	16,7	31,0	5,9
Nouveau-Brunswick	-3,6	3,5	8,6	15,1	48,6	3,1
Québec	0,7	4,0	-5,3	10,1	47,0	9,3
Ontario	-3,9	6,0	25,6	15,1	28,0	10,6
Manitoba	15,9	5,3	-13,9	8,9	27,8	7,2
Saskatchewan	39,0	9,2	10,0	9,0	14,7	3,4
Alberta	0,5	8,0	29,0	20,3	32,2	18,2
Colombie-Britannique	-10,1	7,5	-16,0	6,4	28,9	9,8
Yukon	9,7	8,9	-19,1	10,1	36,4	9,4
Territoires-du-Nord-Ouest	..	..	..	..	157,5	41,2
Nunavut	..	..	..	..	17,2	13,2
Canada	**-2,9**	**5,7**	**8,0**	**12,8**	**32,5**	**10,4**

3. Certaines provinces par rapport au reste du Canada, tableau de données sur toutes les provinces et territoires en annexe.

Investissement résidentiel - 1982, 1992, 2002

De nombreux facteurs influent sur l'investissement résidentiel nominal, dont la variation de la population, les taux d'intérêt, le revenu personnel et les conditions économiques locales. Comme le montre le graphique 2, les dépenses par habitant au titre du logement étaient beaucoup plus faibles en 1982 qu'en 1992 ou en 2002, sauf en Saskatchewan où elles ont diminué en 1992. La Colombie-Britannique et le Yukon étaient les seuls territoire ou province où les dépenses par habitant en 2002 étaient plus faibles qu'en 1992. Les provinces de l'Atlantique ont enregistré à peu près le même niveau de dépenses par habitant au titre de l'investissement résidentiel durant les trois périodes étudiées, toutes affichant de fortes augmentations en 2002. Le Manitoba et la Saskatchewan ont enregistré le plus faible investissement par habitant en 1992 et en 2002. Les dépenses par habitant ont fortement augmenté en 2002 en Alberta, où elles ont plus que doublé par rapport à 1992.

Graphique 2: Investissement nominal par habitant dans les bâtiments résidentiels



Composantes de l'investissement résidentiel

L'investissement en bâtiments résidentiels comprend l'investissement dans les nouveaux logements, les dépenses au titre des rénovations et les coûts de transfert. Les coûts de transfert, composés principalement de commissions de courtage, sont la composante la plus petite et représentent environ 15 % du total. À l'échelle nationale, l'investissement dans les nouveaux logements est la composante la plus importante, représentant environ la moitié du total, suivi de l'investissement en rénovations.

Comme le montre le tableau 2, dans certaines provinces, les dépenses au titre des nouveaux logements sont plus importantes que celles au titre des rénovations, tandis que dans d'autres, c'est l'inverse. Dans les provinces où la population augmente ou présente une forte mouvance, l'investissement dans les nouveaux logements peut être plus important. Dans les provinces où la population est stable ou diminue, par contre, davantage peut être investi dans le maintien du parc immobilier existant. Par exemple, l'Ontario et l'Alberta ont connu des taux de croissance démographique élevés et toutes deux investissent une plus grande part du total dans la construction de nouveaux logements. En 1982, sept des douze provinces et territoires ont dépensé davantage au titre des rénovations que des nouveaux logements. Ce phénomène peut être en partie attribuable aux taux hypothécaires historiquement élevés du début des années 1980. Pendant les trois années à l'étude, Terre-Neuve-et-Labrador, le Manitoba et la Saskatchewan ont dépensé plus pour les rénovations que pour les nouveaux logements. Entre 1982 et 2002, Terre-Neuve-et-Labrador a dépensé davantage au titre des nouveaux logements que des rénovations pendant quatre ans seulement, le Manitoba, pendant cinq ans et la Saskatchewan, pendant deux ans seulement, soit en 1981 et en 1983. L'Alberta a affiché le pourcentage le plus élevé de l'investissement résidentiel total consacré aux nouveaux logements.

Tableau 2 Investissement dans les nouveaux logements et les rénovations en pourcentage de l'investissement total

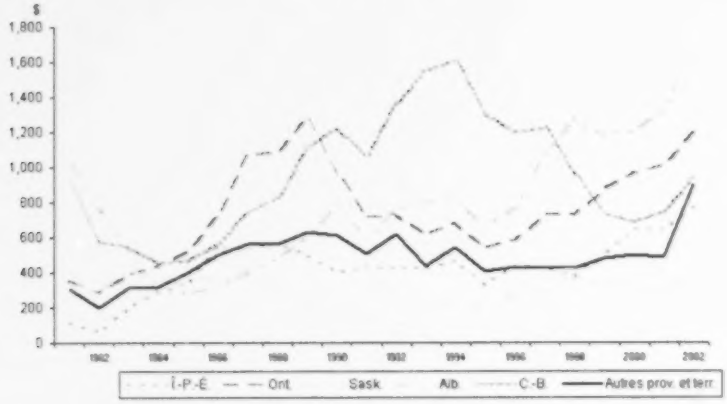
	1982	1992	2002	1982	1992	2002
	% de l'investissement total					
	Nouveaux logements			Rénovations		
Terre-Neuve-et-Labrador	45,4	48,0	44,5	50,7	49,3	49,1
Île-du-Prince-Édouard	17,0	48,7	48,6	70,2	38,3	41,7
Nouvelle-Écosse	38,4	50,3	46,4	52,1	41,4	42,3
Nouveau-Brunswick	25,9	45,6	47,6	61,0	46,3	43,9
Québec	36,2	50,0	47,6	48,5	37,7	41,3
Ontario	39,5	48,8	51,6	38,4	31,6	30,8
Manitoba	21,0	32,1	35,8	55,4	44,2	50,7
Saskatchewan	45,5	39,4	32,1	48,0	49,5	55,4
Alberta	68,7	58,4	63,6	21,5	30,3	24,4
Colombie-Britannique	58,2	53,9	42,7	28,7	20,2	31,1
Yukon	50,0	63,2	40,2	44,4	35,6	53,7
Territoires-du-Nord-Ouest	71,4	59,6	68,7	19,0	32,7	26,3
Nunavut	..	..	71,4	..	..	28,6
Canada	**45,6**	**50,6**	**50,1**	**38,2**	**31,3**	**33,8**

Investissement dans les nouveaux logements

Les mises en chantier ont connu une forte hausse en 2002, sept des dix provinces affichant des taux de croissance de plus de 20 %. À l'échelle nationale, les mises en chantier ont atteint leur plus haut niveau depuis 1989. L'investissement dans les nouveaux logements à Terre-Neuve-et-Labrador, au Québec et au Yukon a augmenté de 40 % par rapport à 2001.

En Alberta, les dépenses par habitant étaient très faibles au milieu des années 1980 mais, depuis 1998, la province affiche le niveau le plus élevé de dépenses par habitant au titre des nouveaux logements (graphique 3). Ces dernières années, la croissance démographique et la croissance de l'économie ont stimulé l'investissement en logements. L'Ontario a connu une vague d'investissements en nouveaux logements au milieu des années 1980 en raison de la croissance soutenue de son économie et de la forte croissance démographique et des revenus. En 1990, sa croissance démographique a ralenti et son PIB a diminué, ce qui a entraîné une baisse de l'investissement en logements. La Colombie-Britannique a connu une période prolongée de croissance de l'investissement en nouveaux logements, attribuable en partie à une forte immigration internationale et interprovinciale.

Graphique 3: Investissement par habitant en nouveaux logements[4]



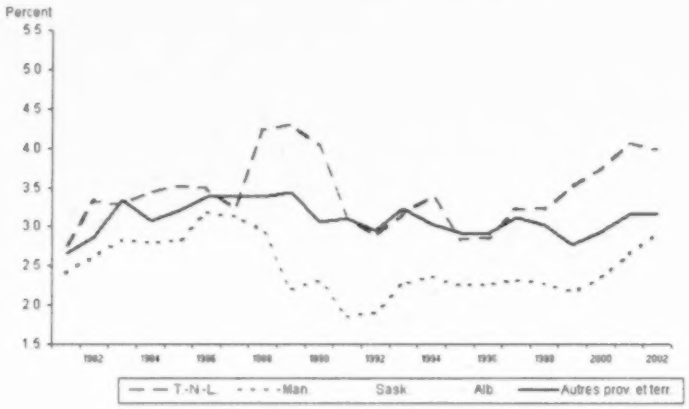
Rénovations

Les dépenses de rénovations comprennent celles au titre des améliorations majeures et des modifications. Durant la période de 1981 à 2002, le Yukon a dépensé le plus par habitant au titre des rénovations et le Manitoba a dépensé le moins. Comme l'investissement en nouveaux logements, les dépenses de rénovation réelles ont sensiblement augmenté au cours des dernières années, soit de 16 % en 2001 et de 5 % en 2002. Après une baisse en 1990, elles ne sont revenues à leurs niveaux antérieurs qu'en 2000. Les dépenses de rénovations à Terre-Neuve-et-Labrador n'ont pas encore retrouvé les niveaux élevés atteints vers la fin des années 1980. Parallèlement aux dépenses au titre des logements, les dépenses de rénovations en Ontario ont atteint un sommet vers la fin des années 1980, puis baissé en 1990.

Le graphique ci-dessous montre la part du revenu personnel disponible consacré aux dépenses de rénovations. En 2002, le Manitoba et l'Alberta ont affiché le ratio le plus faible et Terre-Neuve-et-Labrador, le ratio le plus élevé. En Saskatchewan, ces dépenses ont atteint un sommet en 1987 lorsque le revenu personnel disponible a diminué tandis que les dépenses de rénovations ont augmenté. Le contraire sest produit durant les quatre années qui ont suivi.

4. Certaines provinces par rapport au reste du Canada, tableau de données sur toutes les provinces et territoires en annexe.

Graphique 4: Dépenses de rénovations en pourcentage du revenu personnel disponible[5]



Coûts de transfert

Les coûts de transfert sont la plus petite composante de l'investissement dans des bâtiments résidentiels, représentant environ 15 % du total en 2002. Ce ratio était inférieur au niveau record de près de 20 % atteint au milieu des années 1980. Les commissions de courtage constituent la composante la plus importante des coûts de transfert, de sorte que cette série fluctue selon le marché de la revente de logements existants. Les dépenses au titre des coûts de transfert réels ont fortement augmenté au milieu des années 1980, affichant une hausse de 22 % en 1983. Les ventes de logements existants ont ralenti et les coûts de transfert s'y rattachant ont baissé au début des années 1990, diminuant de 24,6 % en 1990, puis ont rebondi, augmentant de 23 % en 1996. Au cours des deux dernières années, les coûts de transfert ont affiché une forte croissance, comme les autres composantes de l'investissement résidentiel. Les faibles taux d'intérêt dans les années subséquentes ont permis à plus de personnes d'acheter des maisons. L'Ontario et la Colombie-Britannique ont dépensé davantage par habitant au titre des coûts de transfert nominaux que toute autre province, reflétant des prix de revente plus élevés et un marché de revente de logements florissant. Ces dépenses ont été les plus faibles à Terre-Neuve-et-Labrador.

Conclusion

L'investissement dans les bâtiments résidentiels est une composante importante des économies canadienne et provinciales. Dans la plupart des provinces, la croissance dans ce secteur a soutenu celle du PIB. De nombreux facteurs dynamiques influent sur l'investissement résidentiel, y compris les changements démographiques et les variables économiques. Étant un élément du PIB qui varie selon la province, la décision d'investir dans les logements neufs ou les rénovations dépend aussi de ces facteurs. Dernièrement, toutes les trois composantes de l'investissement résidentiel ont accusé une forte croissance à l'échelle nationale, mais non dans chaque province et territoire.

5. Certaines provinces par rapport au reste du Canada, tableau de données sur toutes les provinces et territoires en annexe.

Annexe

Tableau 1: Investissement dans les bâtiments résidentiels en pourcentage de la demande intérieure finale nominale

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
							%							
1981	4,6	3,2	3,7	3,9	5,0	6,1	4,3	4,8	6,8	8,6	3,8	..	..	**5,9**
1982	4,0	3,2	3,6	3,5	4,1	5,0	3,6	4,3	5,2	6,0	2,7	..	..	**4,7**
1983	4,3	4,0	4,1	4,9	5,4	5,9	4,8	5,0	4,3	6,1	3,7	..	..	**5,4**
1984	4,0	4,5	4,1	4,5	5,7	6,0	4,8	4,7	3,3	5,6	2,8	..	..	**5,3**
1985	4,1	4,7	4,6	4,9	5,7	6,2	5,2	4,8	3,1	5,6	3,6	..	..	**5,4**
1986	4,4	5,5	5,1	5,6	6,5	7,0	6,1	5,0	3,3	6,2	4,2	..	..	**6,1**
1987	4,2	5,2	5,0	5,1	7,4	8,4	6,1	5,7	3,9	7,0	4,9	..	..	**7,1**
1988	4,9	5,6	4,5	5,0	7,1	8,4	5,6	4,9	4,2	7,5	4,7	..	..	**7,0**
1989	5,4	5,0	4,0	4,7	6,3	9,0	4,6	4,0	4,5	8,5	6,8	..	..	**7,2**
1990	5,1	4,3	4,3	3,8	5,9	6,9	3,9	2,8	4,8	8,2	5,6	..	..	**6,1**
1991	4,5	4,5	3,7	3,6	5,1	5,8	3,0	2,0	4,2	7,7	5,4	..	..	**5,3**
1992	3,8	4,1	3,8	3,8	5,0	5,8	3,0	2,3	4,8	9,4	7,1	..	..	**5,6**
1993	3,8	4,5	4,0	3,9	4,8	5,3	3,5	2,3	4,8	9,7	5,5	..	..	**5,4**
1994	3,9	4,2	4,1	4,0	5,4	5,3	4,1	2,5	4,6	9,3	4,6	..	..	**5,6**
1995	3,1	3,9	4,1	3,2	4,2	4,5	3,5	2,6	4,0	7,8	4,3	..	..	**4,7**
1996	3,4	4,1	4,3	3,6	4,7	4,8	3,9	3,0	4,5	7,5	5,1	..	..	**4,9**
1997	3,7	4,3	4,1	3,7	4,4	5,2	3,4	2,9	5,2	7,3	4,9	..	..	**5,1**
1998	3,5	3,8	3,5	3,3	4,1	5,0	3,4	3,1	5,4	6,1	4,3	..	..	**4,8**
1999	3,3	4,1	3,9	3,3	4,1	5,4	3,1	3,1	5,2	5,4	3,8	1,8	2,6	**4,8**
2000	3,6	4,7	4,3	3,9	4,1	5,6	3,1	3,0	5,0	5,2	4,3	1,1	2,6	**4,8**
2001	3,9	4,6	4,4	4,3	4,7	6,0	3,3	3,0	5,2	5,5	4,3	1,4	1,3	**5,2**
2002	4,4	5,0	4,9	4,6	5,7	6,5	3,7	3,4	6,0	6,3	4,8	2,8	2,8	**5,9**

Tableau 2: Investissement par habitant en nouveaux logements

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
								$						
1981	285	121	232	173	285	355	190	344	1 010	929	667	..	..	**443**
1982	221	65	198	114	195	286	101	291	754	576	375	..	..	**322**
1983	303	208	344	302	351	395	284	427	523	551	292	..	..	**403**
1984	272	291	349	252	400	435	311	341	285	457	333	..	..	**393**
1985	299	344	479	345	444	523	386	358	280	468	458	..	..	**449**
1986	342	547	571	385	592	727	518	369	316	568	583	..	..	**588**
1987	336	535	558	386	839	1 068	536	381	400	736	731	..	..	**805**
1988	393	566	501	408	816	1 094	467	324	481	830	778	..	..	**823**
1989	502	500	468	403	707	1 281	406	225	610	1 113	1 296	..	..	**907**
1990	486	405	493	341	707	966	335	170	790	1 232	1 321	..	..	**816**
1991	472	423	422	320	607	717	214	120	586	1 067	1 000	..	..	**651**
1992	376	427	449	382	584	733	221	199	767	1 370	1 833	500	..	**711**
1993	359	424	437	427	526	618	258	204	801	1 551	645	406	..	**682**
1994	384	470	503	445	582	686	347	221	818	1 612	633	923	..	**742**
1995	301	333	500	327	404	541	258	226	665	1 309	742	328	..	**583**
1996	333	441	503	380	410	585	257	274	775	1 203	1 031	88	..	**604**
1997	386	423	508	428	457	734	308	288	1 080	1 226	844	29	..	**709**
1998	369	380	422	381	440	733	350	365	1 280	957	562	448	..	**690**
1999	351	500	559	401	488	883	347	357	1 181	735	452	439	815	**726**
2000	383	647	621	506	486	967	343	335	1 209	689	700	75	893	**760**
2001	450	642	637	604	570	1 014	353	290	1 340	751	667	366	250	**824**
2002	659	774	781	685	868	1 196	428	366	1 694	935	1 100	1 659	1 034	**1 043**

Tableau 3: Dépenses par habitant au titre des rénovations

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
							$							
1981	186	177	194	194	225	277	222	299	250	320	333	83	..	**256**
1982	247	266	269	270	261	279	267	307	236	284	333	80	..	**270**
1983	252	264	257	273	316	334	287	330	238	308	667	137	..	**309**
1984	276	299	293	305	362	369	322	386	255	332	417	189	..	**344**
1985	302	320	318	319	377	387	349	421	274	329	583	389	..	**361**
1986	319	297	342	430	409	402	406	442	258	293	792	309	..	**376**
1987	329	302	375	380	423	471	411	628	333	293	885	400	..	**420**
1988	464	411	392	397	450	552	413	541	382	313	889	661	..	**465**
1989	509	400	355	419	464	621	326	494	370	378	1 185	649	..	**496**
1990	507	420	453	374	487	518	363	384	398	422	786	424	..	**470**
1991	407	477	378	365	391	473	291	263	418	447	1 138	197	..	**422**
1992	386	336	370	388	440	474	305	250	398	512	1 033	274	..	**441**
1993	433	417	446	361	455	499	364	255	400	507	1 258	234	..	**459**
1994	473	343	410	385	552	469	385	314	392	466	1 100	323	..	**469**
1995	405	467	406	344	453	457	377	357	387	497	1 032	269	..	**443**
1996	406	346	427	373	577	485	389	404	379	446	1 000	250	..	**479**
1997	460	467	470	406	510	508	400	469	493	537	1 125	265	..	**501**
1998	479	467	431	400	516	506	409	441	460	505	1 156	403	..	**493**
1999	552	507	493	441	522	529	400	452	497	536	1 258	488	333	**515**
2000	619	596	591	545	566	582	452	506	551	608	1 433	575	286	**572**
2001	709	613	643	577	696	695	529	576	602	642	1 500	683	393	**665**
2002	726	664	711	632	753	715	605	632	649	681	1 467	634	414	**704**

Tableau 4: Dépenses de rénovations en pourcentage du revenu personnel disponible

	T.-N.-L.	Î.-P.-É	N.-É.	N.-B.	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yn	T.N.-O.	Nt.	Can.
							%							
1981	2,8	2,4	2,4	2,6	2,6	2,7	2,4	3,3	2,2	3,0	2,9	..	..	**2,7**
1982	3,3	3,2	3,0	3,2	2,8	2,5	2,6	3,0	2,0	2,5	2,9	..	..	**2,6**
1983	3,3	2,9	2,7	3,1	3,3	2,8	2,8	3,3	2,0	2,7	5,8	..	..	**2,8**
1984	3,4	3,2	2,9	3,2	3,4	2,9	2,8	3,6	2,0	2,7	3,2	..	..	**2,9**
1985	3,5	3,3	2,9	3,2	3,4	2,8	2,8	3,7	2,0	2,6	4,3	..	..	**2,9**
1986	3,5	2,7	3,0	4,0	3,5	2,8	3,2	3,5	1,9	2,2	5,5	..	..	**2,9**
1987	3,2	2,7	3,1	3,3	3,4	3,1	3,1	5,4	2,4	2,1	6,0	..	..	**3,1**
1988	4,2	3,3	3,0	3,2	3,4	3,4	3,0	4,4	2,5	2,1	5,3	..	..	**3,2**
1989	4,3	3,0	2,5	3,2	3,2	3,5	2,2	3,8	2,3	2,3	6,2	..	..	**3,1**
1990	4,0	3,0	3,1	2,7	3,2	2,9	2,3	2,7	2,4	2,5	4,0	..	..	**2,8**
1991	3,1	3,3	2,5	2,6	2,5	2,6	1,8	1,8	2,4	2,6	5,7	..	..	**2,5**
1992	2,9	2,3	2,4	2,7	2,8	2,5	1,9	1,8	2,3	2,9	5,0	..	..	**2,6**
1993	3,2	2,7	2,9	2,4	2,9	2,7	2,3	1,7	2,2	2,9	6,2	..	..	**2,7**
1994	3,4	2,3	2,6	2,6	3,5	2,5	2,4	2,2	2,2	2,6	5,1	..	..	**2,7**
1995	2,8	3,1	2,5	2,2	2,8	2,4	2,3	2,3	2,1	2,7	4,7	..	..	**2,5**
1996	2,9	2,3	2,7	2,4	3,5	2,6	2,3	2,5	2,1	2,5	4,5	..	..	**2,7**
1997	3,2	3,0	2,9	2,5	3,1	2,6	2,3	3,0	2,5	2,9	4,9	..	..	**2,7**
1998	3,2	3,0	2,5	2,4	3,0	2,5	2,3	2,7	2,3	2,7	5,0	..	..	**2,6**
1999	3,5	3,0	2,7	2,5	2,9	2,5	2,2	2,6	2,4	2,8	5,1	1,9	1,5	**2,6**
2000	3,7	3,4	3,1	3,0	3,0	2,6	2,3	2,8	2,4	3,0	5,2	2,0	1,2	**2,7**
2001	4,1	3,4	3,3	3,1	3,5	3,0	2,6	3,1	2,4	3,1	5,3	2,3	1,5	**3,1**
2002	4,0	3,5	3,5	3,3	3,6	3,0	2,9	3,3	2,5	3,2	5,0	1,9	1,5	**3,2**

Série technique

La Division des comptes des revenus et dépenses (DCRD) offre des tirés à part d'articles techniques, que l'utilisateur peut obtenir sans frais. Voici la liste des tirés à part disponibles. Pour obtenir des copies, vous pouvez communiquer avec la responsable des services aux clients au 613-951-3810 ou vous pouvez écrire à DCRD, Statistique Canada, 21e étage, édifice R.H. Coats, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. (Internet : iead-info-dcrd@statcan.ca)

1. «Les indices de prix Laspeyres, Paasche et en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1988.
2. «Document technique sur le traitement de la production de céréales dans les comptes trimestriels des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1989.
3. «Révision des données de la période 1985-1988 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1989.
4. «Incorporation dans les comptes des revenus et dépenses d'une décomposition de (investissement en machines et matériel», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1989.
5. «Les nouvelles estimations provinciales de la demande intérieure finale en prix constants», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1989.
6. «Produit intérieur brut en termes réels. sensibilité au choix de l'année de base», tiré à part de ***L'Observateur économique canadien***, mai 1990.
7. «Révisions des données de la période 1986-1969 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1990.
8. «Les indices de volume dans les comptes des revenus et dépenses», tiré a pan de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1990.
9. «Un nouvel indicateur des tendances de l'inflation par les salaires», tiré a pan de ***L'Observateur économique canadien***, septembre 1989.
10. «Tendances récentes des salaires», tiré à part de ***L'Emploi et le revenu en perspective***, hiver 1990.
11. «Le système de comptabilité nationale du Canada et le système de comptabilité nationale des Nations Unies», tiré à part de ***comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1990.
12. «La répartition des impôts indirects et des subventions aux composantes de la dépense finale», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1990.
13. «Le traitement de la TPS dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1991.
14. «L'introduction des indices de volume en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1991.
15. «Révisions des données de la période 1987-1990 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, deuxième trimestre 1991.
16. «Estimations en volume du commerce international des services commerciaux», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1991.
17. «Le défi de la mesure dans les comptes nationaux», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1991.
18. «Étude sur le flux des services de consommation générés par le stock de biens de consommation», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1991.
19. «La valeur du travail ménager au Canada. 1986», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1992.
20. «Révisions des données de la période 1988-1991 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles. 1980-1991.
21. «Achats outre-frontière - Tendances et mesure», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1992.

22. «Comment lire» les statistiques produites par le gouvernement: un guide pratique», tiré à part de ***Options Politiques***, vol. 14, n° 3, avril 1993.

23. «L'Actualité des comptes des revenus et dépenses trimestriels: une comparaison à l'échelle internationale», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1993.

24. «Comptes nationaux des revenus et dépenses: Estimations révisées pour la période de 1989 à 1992», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles, 1981-1992.

25. «Comparaisons internationales des quantités et des prix: parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, Canada et États-Unis», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles, 1981-1992.

26. «La ventilation par secteur du PIB au coût des facteurs», tiré à part de ***comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1993.

27. «La valeur du travail ménager au Canada, 1992», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1993.

28. «Évaluation de la dimension de l'économie souterraine: le point de vue de Statistique Canada», tiré à part de ***L'Observateur économique canadien***, mai 1994.

29. «Comptes nationaux des revenus et dépenses: Estimations révisées pour la période de 1990 à 1993», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1994.

30. «Rapport d'étape: élément environnemental des comptes nationaux du Canada», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles, 1982-1993.

31. «Le Compte satellite du tourisme», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, deuxième trimestre 1994.

32. «Le système international de comptabilité nationale de 1993: son application au Canada», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1994.

33. «La révision de 1995 des Comptes économiques et financiers nationaux», tiré à part de ***Comptes économiques et financiers nationaux***, premier trimestre 1995.

34. «Une introduction aux produits financiers dérivés», tiré à part de ***Comptes économiques et financiers nationaux***, premier trimestre 1995.

35. «L'effet du changement d'année de base sur le PIB», tiré à part de ***Comptes économiques et financiers nationaux***, deuxième trimestre 1996.

36. «Parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, États-Unis et Canada: mise à jour jusqu'à 1998», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1999.

37. «Capitalisation des logiciels dans la comptabilité nationale», ***Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique***, février 2002.

38. «Compte satellite provincial et territorial du tourisme pour le Canada, 1996», ***Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique***, avril 2002.

39. «Parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, États-Unis et Canada», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 2002.

40. «Compte satellite provincial et territorial du tourisme pour le Canada, 1998», ***Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique***, juin 2003.

41. «Recettes des administrations publiques attribuables au tourisme», ***Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique***, septembre 2003.

42. «Méthodologie de l'indice de volume en chaîne Fisher», ***Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique***, novembre 2003.